

# jc journal

Inter Cars

číslo I/január 2007

## IC FAMILY

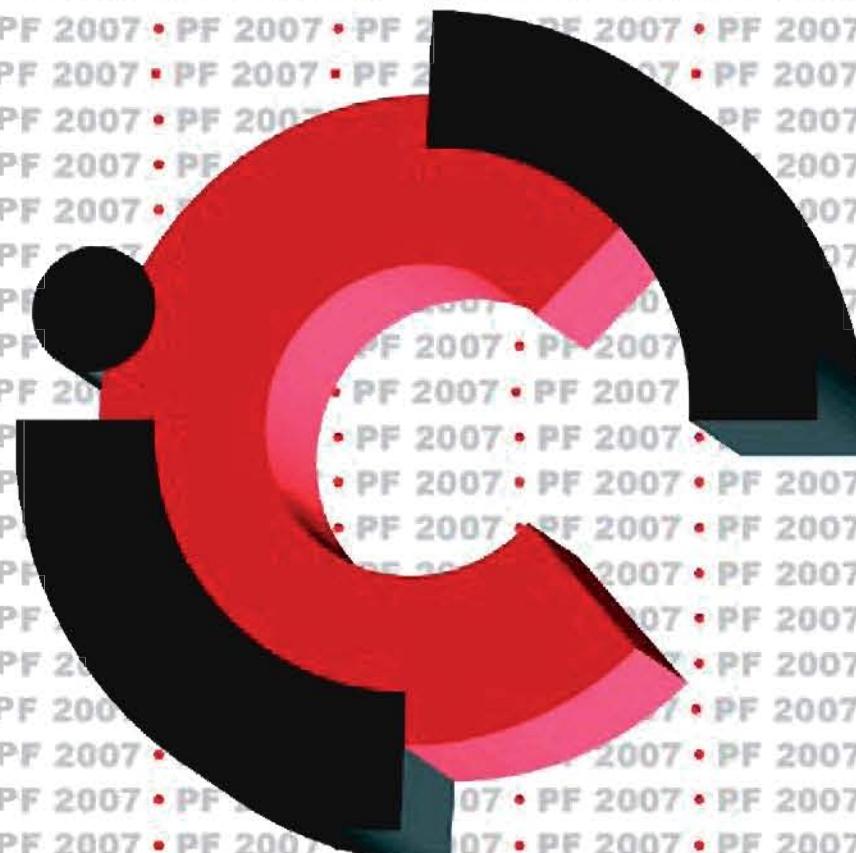
- projekt podpory detského domova

## PREDAJNÁ AKCIA - IC KALENDÁR



**VIP Club  
Inter Cars 2007**

# PF 2007



**Ďakujeme za doterajšiu spoluprácu  
a prajeme Vám veľa pracovných  
i osobných úspechov v roku 2007**

**inter cars**

automobilové diely

## Slovo úvodem

Vážení obchodní přátelé,

věřím, že jste všichni úspěšně završili své úsilí v roce 2006 a stejně úspěšně vykročili do roku nového.

Dovolte mi, ve stručnosti zrekapitulovat uplynulý rok z pohledu naší společnosti. Rok 2006 byl druhým rokem našeho působení na českém a slovenském trhu. Z řady důvodů jej můžeme považovat za významný historický milník ve vývoji naší společnosti.

V roce 2006 se nám podařilo dosáhnout nárůstu obratu cca 350 milionů CZK, čímž jsme se stali nejrychleji rostoucí společností českého a slovenského aftermarketu a obsadili jsme třetí pozici z hlediska výše realizovaného měsíčního obratu. Již v polovině roku kumulovaný zisk převyšil kumulovanou ztrátu z období roku 2004 a 2005, čímž se naše společnost, pouhý jeden a půl roku po zahájení obchodní činnosti, dostala do černých čísel, tzn. stala se dlouhodobě ziskovou společností. Tohoto rekordního výsledku se nám podařilo dosáhnout přesto, že jsme na trhu soupeřili se společnostmi s 15+ti letou tradicí, což je pro každého nováčka poměrně obtížná pozice, a také přesto, že v průběhu tohoto období pokračoval velmi náročný proces budování pobočkové sítě, který stál nás tím nemalé množství času a energie. V průběhu roku 2006 byla síť našich poboček rozšířena z původního počtu 8 poboček na celkových 14.

V roce 2006 se nám také podařilo realizovat řadu úspěšných projektů, které podpořily

pozitivní trend vývoje naší společnosti, a o kterých jste byli průběžně informováni na stránkách tohoto časopisu. Za zmínku jistě stojí úspěšné výpravy našeho VIP Clubu Inter Cars, které se setkaly s velmi kladnou odevzou ze stran našich zákazníků. Nesmíme opomenout úspěšný projekt pneumatik, který zařadil naši společnost mezi největší distributory pneumatik na českém a slovenském trhu. Servisní koncepce AutoCrew je další z projektů, jehož příprava byla završena v roce 2006 a v podzimních měsících se přesunul do fáze realizace.

Velmi významným projektem, který započal v roce 2005 a pokračoval v roce minulém, bylo převzetí distribuční sítě TRW. Přes všechny obtíže, kterým jsme museli v tak složitém projektu čelit, se nám podařilo dosáhnout velmi pozitivního výsledku – nárůstu obratu TRW produktů v porovnání s rokem 2005.

Samozřejmě jsme se také v průběhu loňského roku museli potýkat s celou řadou neúspěchů a chyb, kterých jsme se dopustili zejména z důvodu překotného tempa rozvoje naší společnosti. Každý úspěch i neúspěch je pro nás tím novou výzvou a v roce 2007 budeme věnovat maximální úsilí tomu, aby úspěšně realizovaných projektů bylo ještě více než v roce minulém.

Detailnější rekapitulaci roku 2006, a také některé naše plány na rok 2007, najdete v tomto čísle IC Journalu v článku s názvem Rekapitulace roku 2006.

Jsme velmi rádi za úspěch, kterého se nám podařilo dosáhnout a věříme, že



tento trend bude i nadále pokračovat. Proto jsme se rozhodli podělit se o tento úspěch s těmi, ke kterým nebyl osud příznivě nakloněn a kteří si naši pomoc zaslouží více než kdo jiný. Převzali jsme dlouhodobý patronát nad Dětským domovem v jižní Moravské Strážnici, který je v současné době náhradním domovem 24 dětem. O tomto projektu a o vánoční nadílce v barvách Inter Cars se dočtete na stránkách tohoto čísla.

Děkujeme vám všem za plodnou spolupráci v roce 2006 i za to, že jste touto spoluprací pomohli splnit vánoční sny 24 dětí, které opustili jejich blízcí. Přejeme hodně štěstí, pracovních i osobních úspěchů v roce 2007 a těšíme se na další neméně plodnou spolupráci.

Tomáš Kaštíl  
výkonný ředitel  
Inter Cars Česká republika s.r.o.

Slovo úvodem / Obsah	1
Aktuality	2
Novinky v sortimentu	3
Prodejní tip	4
Představení pobočky	5
VIP Club Inter Cars	6
4max	10
Představení zákazníka	11
IC Family	12
IC Kalendář	15
Informace pro Vás	18

Prodejní tip	20
TRW	22
AutoCrew	26
Představení zákazníka	29
LKW	30
IC_Katalog	32



**IC Kalendář**  
Nakupujte u nás  
a získejte 10%  
finanční bonus  
a zájezd do Číny



## Otvorenie ďalších pobočiek Inter Cars

V krátkej dobe, ktorá uplynula od vydania posledného čísla IC Journalu, sa podarilo na pomyselnú mapu Českej a Slovenskej republiky umiestiť ďalšie tri zástavky s logom Inter Cars symbolizujúce novo otvorené pobočky v distribučnej sieti našej spoločnosti. Zákazníci tak už môžu začať využívať našich služieb taktiež v Žiline, v druhej pražskej pobočke Praha-Vestec a od začiatku januára aj v zatiaľ našej poslednej pobočke na Slovensku, v Banskej Bystrici.



### Pobočky Žilina a Banská Bystrica

17. novembra 2006 bola v Žiline otvorená už naša štvrtá pobočka na území Slovenskej republiky, čím došlo k pokrytiu ďalšieho regiónu. Následne sme oslávili príchod nového roku 2007 otvorením zatiaľ poslednej pobočky spoločnosti Inter Cars v Banskej Bystrici, čím sa nám

podarilo pokrýť našou distribučnou sieťou celú Slovenskú republiku. Rovnako ako ostatné pobočky Inter Cars i pobočky Žilina a Banská Bystrica disponujú skladom s viac ako 15 000 položkami, ktoré sú našim zákazníkom k dispozícii na pobočke k okamžitému odberu. Vďaka tomu tak môžeme dnes vo všetkých slovenských regiónoch ponúknúť našim zákazníkom bezkonkurenčné služby v podobe najväčších pobočkových skladov, najširšej ponuky náhradných dielov, rýchlej logistiky a profesionálneho personálu.

#### Kontakt:

##### Inter Cars Žilina

Saleziánska 2, 010 08 Žilina  
Tel.: (+421) 41 76 333 77  
Fax: (+421) 41 76 333 78  
E-mail: zilina@intercars.sk

#### Kontakt:

##### Inter Cars Banská Bystrica

Partizánska cesta 89  
974 01 Banská Bystrica  
Tel.: (+421) 48 47 008 88  
Fax: (+421) 48 47 008 89  
E-mail: banska.bystrica@intercars.sk

### Pobočka Praha-Vestec

Pobočka Praha-Vestec začala fungovať od začiatku decembra roku 2006. Otvorením druhej pražskej pobočky sa nám podarilo posilniť distribučnú sieť v Prahe a jej okolí. Našim zákazníkom by táto zmena mala priniesť najmä zrýchlenie logistiky medzi nimi a pobočkou Inter Cars, skvalitnenie služieb poskytovaných pobočkou smerom k zákazníkom a v neposlednom rade taktiež možnosť využitia ďalšieho pražského skladu s viac ako 15 000 položkami v hodnote cca 10 miliónov Kč.

#### Kontakt:

##### Inter Cars Praha - Vestec

Videňská 452, 252 42 Praha - Vestec  
Tel.: (+420) 244 400 005  
Fax: (+420) 244 400 190  
E-mail: praha.vestec@intercars.cz



## Nové internetové stránky spoločnosti Inter Cars

Pred pár týždňami došlo ku zmene vzhľadu našich internetových stránok [www.intercars.sk](http://www.intercars.sk) a [www.intercars.cz](http://www.intercars.cz). Táto zmena sa netýkala iba grafických prvkov, ale väčších zmien sa dočkala taktiež štruktúra celých internetových stránok a vytvárania článkov. Novinkou je v ľavom menu odkaz "Mapa stránok" so stromovou štruktúrou, čím sa hľadanie článkov, alebo sekcií stalo prehľadnejším a rýchlejším. Zákaznícka sekcia, do ktorej sa po prihlásení dostanete, zostala bez zmien a i nadalej tu tak môžete zísť Vaše rabatové podmienky, stiahnuť najnovšiu verziu IC\_Katalógu a cenníku a kontrolovať stav Vašich objednávok alebo VIP bodov.

## Technická linka Inter Cars

V rámci skvalitnenia našich služieb pre všetkých našich zákazníkov zavádzame od 1. februára na telefónnom čísle +420 724 454 707 alebo na e-maili [hotline@intercars.cz](mailto:hotline@intercars.cz) - technickú linku Inter Cars. Na tejto linke je Vám k dispozícii odborný pracovník, ktorý sa Vám bude snažiť pomôcť pri riešení Vašich technických otázok týkajúcich sa dodávateľov TRW, Sachs, Bosch, Kayaba, Ruville, Bosal, Contitech, NGK, Knecht, Filtron a Shell.

Sprístupnením tejto technickej informačnej linky pre vyššie vybraných dodávateľov by sme radi nadviazali na predchádzajúce služby zákazníkom, pomocou ktorých sa im snažíme uľahčiť orientáciu v širokej ponuke našej spoločnosti, ktorá obsahuje takmer 850 000 položiek.

## Rozširovaní nabídky náhradných dílů spoločnosti Inter Cars

Na českém a slovenskom trhu dnes existuje a pôsobí řada distributorov náhradních dílů. Řada z nich se specializuje na určitý druh sortimentu (karosářské díly, pneumatiky, oleje atď.), ale jen několik distributorů na těchto trzích se může pochlubit kompletní nabídkou náhradních dílů. Vzhledem k tomu, že se na rozdíl od jiných evropských trhů, u českých a slovenských distributorů budovala v předchozích letech politika „jedné značky“, kdy distributor, byť exkluzivně, ale na druhou stranu i s jistými omezeními, propagoval a nabízel pouze jednu značku náhradních dílů pro určitou kategorii zboží, je i tato „kompletní“ nabídka relativně omezená. Zákazník tak má možnost volby pouze jedné, maximálně dvou značek tlumičů, brzdových destiček apod. V případě, že preferuje brzdové destičky, které má v nabídce distributor A a brzdové kotouče z nabídky distributora B, je odkázán ke zbytečné ztrátě času, způsobené nákupem na dvou místech (o ztrátě peněz díky tříštění jeho nákupního obratu u dvou společností nemluvě).

Jednou z hlavních výhod spolupráce s naší společností není len to, že u nás má zákazník možnosť vybírat z několika značek u každé kategorie zboží, ale především to, že naše nabídka je neustále doplňována a rozširována o nové položky a produktové řady. O tom svědčí nejlépe porovnání aktuálního počtu položek v naší nabídce se stavem, který byl zhruba před rokem. Za tuto dobu se naše nabídka rozrostla o cca 100 000 položek (z původních 750 000 na 850 000). To znamená, že jsme pro vás, naše zákazníky, za jeden rok rozšířili sortiment o takové množství položek, kterým nedisponuje celá řada známých hráčů na českém a slovenském trhu.



Těchto 100 000 položek skrývá řadu novinek. Minule jsme si představili na-

bídku dílů pro japonské a korejské automobily, dnes ji ještě doplníme o novinku

v podobě japonských řemenů značky MITSUBOSHI. Tato japonská společnost působí na trhu již téměř 90 let a je jedním ze specialistů na řemeny pro japonské a korejské automobily. V naší nabídce naleznete více než 160 řemenů pro nejprodávanější typy těchto automobilů.



Další kapitolou v oblasti novinek je rozširování nabídky naší privátní značky 4max. V minulých měsících byla řada 4max Profiline rozšířena o:



**tlumiče pérování**  
(obj. čísla začínající na 5106-08...);



**filtrování**  
(obj. čísla začínající na 0218-0-...);



**termostaty**  
(obj. čísla začínající na 0212-02...);



**kompresory a těsnění kompresorů pro nákladní automobily**  
(obj. čísla začínající na 5204-02...);



**rozpínadla brzdového bubnu**  
(obj. čísla začínající na 5206-11...);



**turbokompresory**  
(obj. čísla začínající na 0207-02...);



**brzdové třmeny**  
(obj. čísla začínající na 5201-13...);

**brzdové kotouče pro japonské a korejské automobily**  
(obj. čísla začínající na 5201-01...);



**brzdové hadice pro japonské a korejské automobily**  
(obj. čísla začínající na 5211-02...);



**univerzální lambda sondy**  
(obj. čísla začínající na 0219-03...);



**kompresory klimatizaci**  
(obj. čísla začínající na 7608-00...);

V současné době tak celková nabídka 4max dosahuje počtu téměř 30 000 položek.

Všechny výše uvedené novinky lze nalézt v aktuální verzi našeho elektronického katalogu IC\_Katalog, který je k dispozici na našich pobočkách, případně po zákaznickém přihlášení na našich internetových stránkách [www.intercars.cz](http://www.intercars.cz) a [www.intercars.sk](http://www.intercars.sk).

Inter Cars – nejšířší nabídka automobilových dílů na českém a slovenském trhu.



## Aktuálny výber z ponuky Škoda

Tí z Vás, ktorí sa už stali našimi obchodnými partnermi, iste vedia, že ponuka našej spoločnosti je celkom výnimočná počtom výrobcov, ktorých produkty sú zahrnuté v našom sortimente. Rovnako je tomu aj pri ponuke pre vozidlá značky Škoda, ktorá sa vyznačuje okrem iného aj tým, že je zostavená zo sortimentu predovšetkým

renomovaných európskych výrobcov. Teda tak ako naša ponuka produktov pre všetky ostatné značky automobilov i pre Škoda diely platí, že má zákazník možnosť výberu vždy z niekoľkých variant.

Dnešným Predajným tipom je stručný výber z ponuky produktov pre automobily Škoda,

ktorý ukazuje že Inter Cars ponúka svojim zákazníkom veľa cenovo zaujímavých variant i napriek tomu, že sa väčšinou jedná o produkty výrobcov, ktorí predstavujú špičku vo svojom obore a sú tak zárukou kvality.

	Použitie	Popis	Výrobca	Objednávacie číslo	Cena
Brzdy	Favorit, Felicia	Brzdové platičky	ROULLANDS LUCAS	RL420481 LUC GDB1280L	379,- 493,-
	Fabia (1.4 -08/00, 1.9) Octavia (1.4, 1.6, 1.9TDI, 2.0 -07/00)	Brzdové platičky (predná náprava)	BRECK ROULLANDS LUCAS	22130 09 702 00 RL687681 LUC GDB1357	783,- 959,- 1 166,-
	Octavia (1.4, 1.6, 1.9TDI, 2.0 08/00-)	Brzdové platičky (predná náprava)	BOSCH BRECK ROULLANDS LUCAS	0 985 424 364 22131 09 702 10 RL687781 LUC GDB1386	1 179,- 795,- 839,- 1 236,-
	Octavia	Brzdové platičky (zadná náprava)	BRECK ROULLANDS LUCAS	20961 09 704 00 RL448181	514,- 596,-
	Favorit (-12/92)	Brzdrový kotúč	4MAX LUCAS	S201-01-0238P LUC DF1662	359,- 458,-
	Felicia	Brzdrový kotúč	4MAX LUCAS	S201-01-0239P LUC DF2765	359,- 461,-
	Fabia, Octavia (1.4, 1.6, 1.9SDI)	Brzdrový kotúč (predná náprava)	4MAX LUCAS	S201-01-0778P LUC DF2803	999,- 1 179,-
	Octavia (1.8, 1.9TDI, 2.0)	Brzdrový kotúč (predná náprava)	4MAX LUCAS	S201-01-0779P LUC DF2804	1 119,- 1 236,-
		Brzdrový kotúč (zadná náprava)	4MAX LUCAS	S201-01-0372P LUC DF2805	749,- 824,-
			DELPHI	D225 5900	1 052,-
Tlmiče	Favorit	Tlmič pérovania (predná náprava, olejový)	TRW SACHS	JHM463 100 567	1 036,- 1 118,-
	Favorit, Felicia	Tlmič pérovania (zadná náprava, olejový)	KAYABA DELPHI	KYB633835 D225 3552	1 220,- 399,-
		Tlmič pérovania (zadná náprava, plynový)	DELPHI	DG 3936	907,-
		Tlmič pérovania (predná náprava, plynový)	KAYABA	KYB633835	1 119,-
	Felicia	Tlmič pérovania (predná náprava, olejový)	TRW SACHS	JHS110 105 063	1 020,- 940,-
		Tlmič pérovania (zadná náprava, olejový)	DELPHI	DG 7829	1 014,-
		Tlmič pérovania (predná náprava, olejový)	KAYABA	KYB633835	1 220,-
	Fabia	Tlmič pérovania (predná náprava, plynový)	TRW SACHS	JHM206 DG 9074	1 089,- 1 359,-
		Tlmič pérovania (zadná náprava, plynový)	DELPHI	DG 9075	2 190,-
			SACHS	280 564	1 199,-
Spojky	Octavia (1U2) Octavia Combi (1US)	Tlmič pérovania (predná náprava, olejový)	TRW SACHS	JHM215 KYB633713	1 835,- 1 892,-
		Tlmič pérovania (predná náprava, plynový)	DELPHI	DG 7800	1 570,-
		Tlmič pérovania (zadná náprava, olejový)	TRW SACHS	JHM215 KYB633713	1 835,- 1 892,-
	Octavia (1U2)	Tlmič pérovania (zadná náprava, olejový)	TRW	JGT218	2 162,-
		Tlmič pérovania (zadná náprava, plynový)	DELPHI	DG 3910	1 542,-
		Tlmič pérovania (predná náprava, olejový)	SACHS	S56 268	1 250,-
		Tlmič pérovania (zadná náprava, olejový)	KAYABA	KYB343348	1 790,-
	Octavia Combi (1US)	Tlmič pérovania (zadná náprava, plynový)	DELPHI	DG 9430	1 571,-
			SACHS	S56 273	1 499,-
			KAYABA	KYB343298	2 028,-
Rozvody	Favorit, Felicia 1.3	Spojková sada	4MAX LUCAS	OMG9004 LUC TCK3133	1 559,- 2 202,-
	Fabia 1.4	Spojková sada	SACHS	3000 842 803	6 745,-
	Octavia 1.9TDI 66kW	Spojková sada	4MAX	4204-00-3221P	4 990,-
		Rozvodový remeň	SACHS	3000 332 001	5 840,-
Filtre	Octavia 1.9TDI	Napätiacia kladka rozvodového remeňa	BOSCH KOMITECH	1 987 949 450 CT 946	932,- 911,-
		Smerovacie kladky rozvodového remeňa	RUVILLE	EVRS5491	1 623,-
		Rozvodová sada	RUVILLE	EVRS5433	1 689,-
		Olejový filter	KNECHT	EVRS5441	629,-
Sviečky	Felicia 1.3	Olejový filter	FILTRON	EVRS5457	749,-
	Octavia 1.9TDI	Olejový filter	BOSCH KNECHT	CT 946 K2	6 458,-
	Favorit	Zzapalovacia sviečka	4MAX	0218-01-0280P	84,-
	Felicia 1.3	Zzapalovacia sviečka	FILTRON BOSCH	OP 629 0 451 103 298	99,- 130,-
	Felicia 1.9D	Žhaviačka sviečka	KNECHT	OC82	215,-
	Fabia, Octavia 1.9	Žhaviačka sviečka	FILTRON BOSCH	OE 640/1 1 457 429 619	129,- 219,-
			NGK	OX143D OSKO	390,-
			ISKRA	11 721 003	298,-
			NGK	0 250 201 032	320,-
			ISKRA	11 721 659	255,-
			BOSCH	0 250 202 022	335,-
			NGK	0 250 202 022	378,-

Uvedené ceny sú v SK bez DPH. Z týchto cien poskytujeme našim veľkoobchodným partnerom nadstandardné rabatové podmienky.

## Pobočka Banská Bystrica

S príchodom nového roku 2007 sme opäť rozšírili a posilnili sieť pobočiek Inter Cars na Českom a Slovenskom trhu. Od 2. januára 2007 sme oficiálne začali predaj v srdci Slovenska, v Banskej Bystrici. Otvorením novej pobočky sa nám podarilo v priebehu niekoľkých mesiacov pokryť svoju distribučnou sieťou celé územie Slovenskej republiky.

Príslušenstvo na:  

- osobné automobily
- nákladné automobily, návesy a prívesy
- motocykle

 Ponúkame tiež:  

- pneumatiky;
- široký sortiment pod privátnou značkou 4max, ktorá v sebe spája dobrú kvalitu s výbornou cenou

na automobily Škoda  

- prístup k 85 000 položkám pre ázijské automobily
- možnosť uspokojiť aj najnáročnejších zákazníkov
- prístup k O.E. dielom za atraktívne ceny
- databáza technických dát a manuálov pre výmenu dielov - IC\_Technika
- **zaujímavá úroveň rabatov / koncentrácia nákupe viacerých značiek dielov na jednom mieste/;**
- akcia Deň Inter Cars, ďalšia 5% zľava každý pondelok
- členstvom vo VIP Clube získanie zaujímavých relaxačných pobytov

Sme radi, že reprezentujeme európsky fenomén, akým Inter Cars je, a že jeho služby a výhody môžeme ponúknut' aj Vám, zákazníkom stredoslovenského regiónu. Na osobné stretnutia a následné spoluprácu s Vami sa tešia pracovníci pobočky INTER CARS Banská Bystrica.



Celý tím pobočky sa teší na spoluprácu s Vami:



Elena Dlhopolcová  
manažér pobočky  
mobil:  
(+421) 915 885 345



Dana Macková  
vedúca predajne  
mobil:  
(+421) 905 998 719



Marius Lenci  
obchodný zástupca  
mobil:  
(+421) 905 998 721



Peter Chovan  
obchodný zástupca  
mobil:  
(+421) 905 998 720



Tomáš Koppa  
vedúci skladu



Peter Švarc  
predajca LKW  
telefón:  
(+421) 48 47 008 81



INTER CARS BANSKÁ BYSTRICA  
Partizánska cesta 89  
974 01 Banská Bystrica  
Tel.: (+421) 48 47 008 88  
Fax: (+421) 48 47 008 89  
E-mail: banska.bystrica@intercars.sk



# VIP Club Inter Cars 2007 - Užívajte si život s nami

Je to už pár týždňov, čo sme spoločne privítali Nový rok a uzavreli tým rok predchádzajúci, rok 2006. Ale ako to v živote býva, keď niečo končí, niečo nové tiež začína. Rovnako je to i s naším vernostným programom a preto si tiež v dobe, kedy vyhodnocujeme, koľko „nováčikov“ rozšírilo rady členov VIP Clubu Inter Cars 2006, predstavíme pokračovanie nášho vernostného programu pre tento rok - VIP Club Inter Cars 2007.

Mnohí z Vás sa tento rok zúčastnili jednej alebo viacerých akcií spojených s našim vernostným programom VIP Club Inter Cars. Či už sa jednalo o aprílový exkluzívny pobyt v Egypte, raftingový predĺžený víkend v slovenských Alpách, lyžovanie v Alpách alebo návštěva nášho Veľtrhu vo Varšave, určite mi dáte za pravdu, že tieto akcie mali jednu vec spoločnú. Bola to priateľská atmosféra, v ktorej sa všetky vyššie uvedené akcie niesli. Veríme, že v rovnakom duchu



sa ponesie i najbližšie plánovaná akcia - **15-denný exkluzívny relaxačný pobyt v Tunisku** - pripravená pre všetkých členov VIP Clubu Inter Cars 2006.

A čo sme teda pre Vás pripravili na tento rok? Predovšetkým je to malá zmena vo výbere bonusov, ktoré ako člen VIP Clubu Inter Cars 2007 môžete získať. Na základe Vašich ohlasov sme sa odklonili od menších bonusov typu predplatné atď. a nahradili ich zaujímavejším programom a väčším počtom relaxačných alebo adrenalínových akcií. S členstvom v našom vernostnom programe sa tak môžete vydať do exotickej Číny, získať relaxačný pobyt v slnečnom Maroku, vyskúšať si vodné skútre, stať sa na chvíľu vojakom vďaka bojovej hre airsoft atď. - viac o týchto akciách nájdete na nasledujúcej stránke.

Čo teda musíme urobiť preto, aby som sa stal členom VIP Clubu Inter Cars 2007?

Stačí získať jednu z nižšie uvedených členských kariet VIP Clubu Inter Cars 2007. Základná karta, ktorú môžem získať, je karta bronzová. Pokiaľ získam vyššiu kartu, získavam zaujímavejší balík bonusov, prípadne vyšší počet miest na danej akcii atď.

**Bronzová VIP karta** – pre zisk tejto karty musím na svojom VIP účte dosiahnuť hodnotu aspoň **11 000 bodov**.

**Strieborná VIP karta** – získam, ak budem mať na svojom VIP účte aspoň **19 000 bodov**.

**Zlatá VIP karta** – pre získanie tejto karty musím mať na svojom VIP účte aspoň **26 000 bodov**.

**Platinová VIP karta** – vlastníkom tejto karty sa stávam vtedy, keď mám na VIP účte aspoň **32 000 bodov**.

Pravidlo zisku VIP bodov zostáva rovnaké ako minulý rok. Tieto body získam za každý nákup, ktorý uskutočním v spoločnosti Inter Cars v období od **01/01/2007 - 31/12/2007**:

za nákup dielov pre osobné automobily - **každých 100Sk = 1bod**

za nákup dielov pre nákladné automobily



- každých **každých 200Sk = 1bod**

Body sa mi pripisujú automaticky za každú realizovanú obchodnú operáciu, t.j. objednaný, zakúpený a zaplatený tovar v spoločnosti Inter Cars v cenách bez DPH. Ak zakúpený tovar následne vrátim, príslušný počet bodov sa mi odpocítia. Body získané v jednom roku nemôžem preniesť do nasledujúceho roku (netýka sa prémiových štartovných EXTRA bodov, pridelených za členstvo vo VIP Clubu Inter Cars v predchádzajúcom roku) a nemôžem ich zameniť za hotovosť príp. použiť na zaplatenie tovaru. Stav svojich bodov si zároveň môžem kedykoľvek skontrolovať na najbližšej pobočke alebo na internetových stránkach.

Navyše mám tiež možnosť získať množstvo tzv. **EXTRA bodov**, ktorími môžem zvýšiť stav svojho VIP účtu, a tým si pomôcť k členstvu vo VIP Clubu Inter Cars 2007 (viac informácií o získaní **EXTRA bodov** mi poskytne moja pobočka Inter Cars, prípadne ich nájdem v brožúre VIP Club Inter Cars 2007)

My všetci, ktorí sme pre Vás VIP Club Inter Cars 2007 pripravovali, veríme, že Vás náš program akcií pre rok 2007 zaujme a veríme, pokial ešte členmi VIP Clubu Inter Cars nie ste, že tento rok rozšírite naše rady.

## 1. Relaxačný pobyt v Maroku

- máj 2008
- ubytovanie v hoteli\*\*\*\*, all inclusive (neobmedzená konzumácia jedla a pitia)

držiteľ bronzovej VIP karty	1 osoba
držiteľ striebornej VIP karty	2 osoby *
držiteľ zlatej VIP karty	2 osoby *
držiteľ platinovej VIP karty	2 osoby *

\* platí v prípade, že si ako člen VIP Clubu nevyberiem inú variantu VIP karty (blíže info vo VIP brožúre)



## 2. 9-denné spoznávanie exotickej Číny

- jún 2008
- ubytovanie v hoteli\*\*\*

držiteľ striebornej VIP karty	1 osoba *
držiteľ zlatej VIP karty	1 osoba *
držiteľ platinovej VIP karty	2 osoby *

\* v prípade nepreznívnych snehových podmienok môže byť termín lyžarskeho víkendu v Alpách zmenený



## 5. Lyžovanie v Alpách

- január 2008
- ubytovanie v hoteli\*\* s bazénom, saunou a posilňovňou

všetci držitelia VIP karty	1 osoba
----------------------------	---------

\* v prípade nepreznívnych snehových podmienok môže byť termín lyžarskeho víkendu v Alpách zmenený



## 3. Adrenalinový víkend na vode

- jún 2007

Prémia 1	1 osoba *
držiteľ akejkoľvek VIP karty	2 osoby *

\* Podmienkou účasti na adrenalinovom víkende je dosiahnutie aspoň 5 000 bodov, alebo zisk členstva vo VIP Clubu Inter Cars 2007 do konca mája 2007 (blíže info vo VIP brožúre).



## 4. Akčný víkend vo vojenských farbách

- október 2007

Prémia 2	1 osoba *
držiteľ akejkoľvek VIP karty	2 osoby *

\* Podmienkou účasti na akčnom víkende je dosiahnutie aspoň 8 000 bodov, alebo zisk členstva vo VIP Clubu Inter Cars 2007 do konca augusta 2007 (blíže info vo VIP brožúre).



Ako člen VIP Clubu Inter Cars 2007 získam celý rad ďalších výhod, budem mať prednostné právo účasti na návštěvách výrobných závodov a iných akciách usporiadaných spoločnosťou Inter Cars Slovenská republika s.r.o.

**UŽÍVAJTE SI ŽIVOT S NAMI!**

**VIP Club**  
Inter Cars  
2007

# Jezděte ...

## ... na ložiskách značky RUVILLE!

Společnost RUVILLE nabízí ložiskové sady pravotřídní kvality. Tyto sady obsahují vždy všechny části, které jsou při výměně ložiska potřebné. Jsou zhotoveny na míru a zohledňují technické a zároveň i ekonomické parametry každého vozidla.

Tým společnosti RUVILLE nabízí kompletní sortiment výrobků, který odpovídá vysokým požadavkům všech běžných evropských a asijských osobních vozů a lehkých užitkových vozidel. Specialisté týmu patří ke světové špičce i v oblasti inovací a nejnovějších technologií.

RUVILLE nabízí všechny generace kolových ložisek:

- osvědčená kuželíková, radiální a radiálně-axiální kuličková ložiska
- ložiska 1., 1T, 2. a 3. generace
- ložiska vybavená senzorem pro brzdové systémy ABS
- brzdové kotouče s integrovaným ložiskem pro francouzská vozida

## ... na nejmodernější technice!

U vozidel se stále častěji setkáváme s ložisky vybavenými magnetickým senzorem pro brzdové systémy ABS. U téhoto ložisek je důležité, aby byla vestavěna správným směrem. Jen jedno nesprávné zabudování totiž může narušit funkčnost důležitých bezpečnostních systémů jako jsou ABS, ESP apod.

RUVILLE nabízí pro zabudovávání takovýchto ložisek ideální pomůcku: detektorovou kartu, která předem určuje jeho správnou polohu. Dříve tuto polohu určoval kruh na jedné ze stran ložiska. Dnes jsou však ložiska z obou stran stejná. Vzniká tím riziko, které může mít fatální následky.

Použití detektorové karty RUVILLE toto nebezpečí vylučuje. Při jejím uložení na ložisko se totiž na magnetické straně ložiska projeví onen z dřívějších verzí známý kruh.



Použití detektorové karty na příkladu ložiska se senzorem na spodním obrázku

Všechny výrobky společnosti RUVILLE jsou vysoko výkonné a zároveň se pouze minimálně opotřebovávají. Jejich výměna je vždy snadná, rychlá a nenákladná. Společnost RUVILLE navíc nabízí také pomůcky, které jsou při výměně ložisek potřebné. Při každé opravě je tak zaručena optimální bezpečnost.

Využívejte předností této silné značky:

- Kompletní sortiment výrobků ve stejně vysoké kvalitě jako je kvalita původních autodílů
- Opravné sady sestavené individuálně podle potřeb jednotlivých vozidel
- Kompetence v oblasti nejnovějšího technického vývoje
- Naprostě jednoznačný výběr potřebných výrobků podle podrobného katalogu
- Kvalitní a spolehlivé dodávky

Volíte-li náhradní díly značky RUVILLE, volíte s jistotou správně.



SILNÁ ZNAČKA!

## Brzdové třmeny 4max - novinka v sortimentu

**Brzdový třmen je jedním ze základních elementů brzdového systému každého současného automobilu, a to jak osobního, tak dodávkového nebo nákladního. Společnost Inter Cars má ve své nabídce brzdové třmeny 4max, obj. čísla začínající na 5201-13-...**

Většina brzdových systémů je vybavena třmeny kotoučové brzdy na přední nápravě, avšak neustále roste počet automobilů s třmeny montovanými také na zadní nápravu. Týká se to nejen luxusních a sportovních automobilů, ale také automobilů střední třídy a dodávek. Současné automobily mají stále silnější a více dynamické motory, což vyžaduje účinnější brzdy.

Konstrukce typického třmena je teoreticky jednoduchá, je sestavena z: korpusu, který je litinový nebo hliníkový a ve kterém jsou závitové otvory pro brzdové vedení a pro odvzdušnění, z vedení, pístu nebo několika pístů (pokud se jedná o vločepistový třmen) a z gumových krytek (manžet). Poněkud složitější je třmen zadní nápravy s funkcí ruční brzdy, kde je navíc namontována páčka, která řídí právě tuhoto brzdu.



Brzdový třmen zpravidla nevyžaduje obsluhu, samozřejmě mimo vizuální kontroly těsnosti a stavu gumených krytek (manžet). V praxi však nejsou tyto součásti příliš kontrolovaný, a to z důvodů čím dál delších intervalů prohlídek vozidel, které průměrně činí 15-20 tis. km, často až 30 tis. km. Nezapomínejme však, že brzdový třmen je součástka, která bezprostředně ovlivňuje bezpečnost vaší jízdy, a přitom je vystavena práci v extrémních podmírkách (voda, sůl, písek atd.).

Co je třeba udělat, pokud zjistíme, že manžeta je již dávno prasklá, odvzdušňovací šroub má stržený závit,

píst nebo vedení je znehodnocené nebo není funkční mechanizmus ruční brzdy?

Nejčastěji v případech alespoň jedné z výše uvedených poruch třmena, automechanik přemyslí pouze o opravě nebo výměně za používaný. Bohužel právě takto se utváří nás trh na sortiment tohoto druhu.

Otázku zůstává, zda se to pořád vypáclí?

Zde, především majitel automobilu musí souhlasit s tím, aby byl do jeho automobilu namontován třmen, na který mu nikdo nedá záruku? Ukazuje se, že to není nutné. Místo opravy nebo riskování montáže používaných třmenů, můžete využít nabídky nákupu nových nebo profesionálně (továrně) repasovaných třmenů. Ty druhé zasluhují bližší pozastavení, protože nabízejí rozhodně nižší cenu než je cena nového třmena a zároveň možnost vrácení starého třmena (a s tím spojené další dodatečné snížení ceny díky odecenění patřičné zálohy).

Přesto, že stavba třmena je jednoduchá, jeho oprava nikoliv. Nezřídka je při provádění opravy třmenu nutné speciální náradí, technologie a odpovídající díly. Problémy jsou i při pokusu opravit třmeny na zadní nápravě, kde jsou namontovány páky ruční brzdy spolu s automatickým mechanizmem. Pouze firmy, které se profesionálně zabývají repasí používají



proces, který zaručuje shodu určitého dílu s původním. Po ukončení repase projde každý třmen testem těsnosti a účinnosti,

díky čemuž výrobce udělí záruku kvality.

Právě takové třmeny najdete v široké nabídce náhradních dílů 4max. Tato nabídka aktuálně zahrnuje sortiment pro osobní automobily a dodávky, a to jak pro evropské, tak i asijské značky. Jsou dostupné za velmi příznivé ceny a s možností vrácení starého třmena vymontovaného z automobilu. V nabídce 4max je nyní více než 1400



položek brzdových třmenů pro nejběžnější typy automobilů.

Na brzdové třmeny značky 4max je samozřejmě poskytována 2-letá záruka na kvalitu. Nabídka je stále rozširována a výběr do konkrétního modelu automobilu můžete provést pomocí elektronického katalogu IC\_Katalog nebo on-line katalogu, který je přístupný na webové adrese: [www.4max.org](http://www.4max.org)

## Z Distribútoru TRW pobočkou Inter Cars



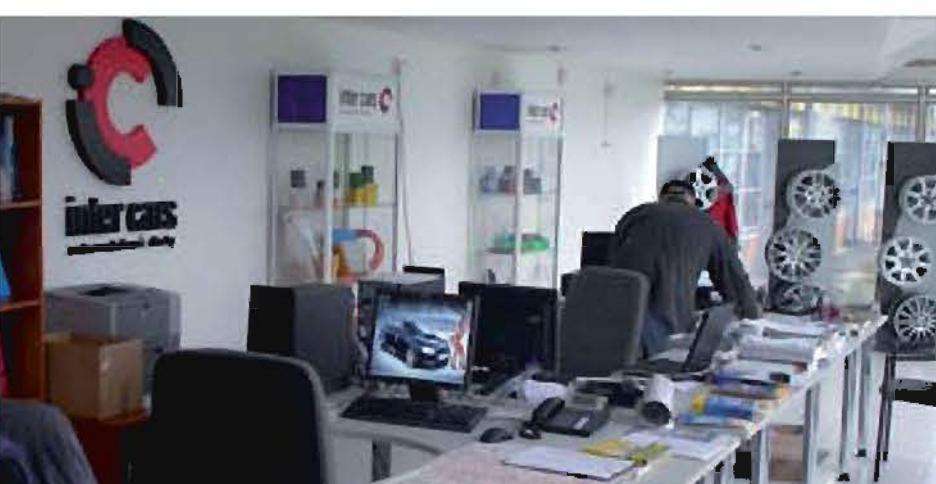
Otvorení pobočky predchádzalo otvorenie vašej druhej prevádzky, tentoraz so špecializáciou na zahraničné autá.

Ako ste už nepriamo naznačili, naša spoločnosť sa do roku 2006 profilovala výlučne cez diely na vozidlá ŠKODA a ako ich distribútor sme pôsobili v rámci celej republiky. Faktom však je, že tento segment sa už nevyvíja tak dynamicky ako tomu bolo po minulé roky, dokonca by sa dal označiť za stagnujúci. Tento fakt, spolu so silnejúcou spoluprácou s TRW nás doviedol k myšlienke otvoriť v Žiline značkovú predajňu TRW so zameraním na zahraničné automobily. V procese finálnych príprav tohto projektu však došlo už k vami spomínanému prevzatiu distribučnej siete TRW spoločnosťou Inter Cars a my sme začali koketovať s myšlienou intenzívnejšej vzájomnej spolupráce a následnom rozšírení produktového portfólia aj o iné značky zo sortimentu Inter Cars.

Na prelome rokov sa nám potom naskytla možnosť prenájmu showroomu v priestoroch hromadných garáží na Saleziánskej ulici 2 a tak začiatkom roku 2006 sme otvorili predajňu ako distribučné miesto Inter Cars.

Po ôsmich mesiacoch ste sa však rozhodli tak trochu i vzdali svojej identity a stať sa pobočkou. Čo bolo tým hlavným impulzom tohto rozhodnutia?

V roku 2006 otvorili svoje zastúpenia v Žiline dve silné nadnárodné spoločnosti, ktoré spolu s už etablovanými firmami posunuli úroveň služieb i agresivnosť



Napriek tomu, že dnes už prevádzkujete našu pobočku v Žiline, ako sa pozeráte na vtedajšiu spoluprácu s Inter Cars ako Distribútorom TRW?

Späťne hodnotíme našu spoluprácu vysoko pozitívne. Standardy, na ktoré sme boli zvyknutí zo strany TRW boli zachované, ba naopak napríklad v oblasti logistiky došlo k výraznému zlepšeniu, nakoľko sme denne využívali nočnú logistiku Inter Cars, čo nám umožnilo byť pružnejší voči našim zákazníkom, či menej nárazovo investovať do skladových zásob.

konkurenčného boja opäť o trochu vyšie.

Našou ambíciou bolo a aj stále je získať stabilné a časom i rozhodujúce postavenie na lokálnom trhu. Určite existuje viac variant ako tento cieľ dosiahnuť, úzke spojenie s Inter Cars mi však príde ako najlepší spôsob k jeho naplneniu.

Ešte ako zákazník Inter Cars som mal prístup k unikátnej šírke sortimentu, k promptným informáciám o ich dostupnosti, k rýchlej logistike z viacerých skladov spoločnosti a v neposlednej rade i k mnohým marketingovým bonusom vyplývajúcich z našej spolupráce. Dnes som rád, že tieto benefity môžeme prostredníctvom pobočky ponúkať ďalej našim zákazníkom i my.

Pobočka zahájila svoju činnosť v polovici októbra. Môžete nám ju bližšie priblížiť?

Transformácia do pobočky, to nie je len zmena reklamného banera. Toto rozhodnutie prinieslo so sebou aj vyššie nároky a to v rôznych oblastiach. Na umiestnenie viac ako 15.000 položiek tovaru sme prenajali väčšie skladové priestory, zväčšili sme predajnú plochu na 4 predajné miesta, kúpili nové autá na rozvoz tovaru a od záhájenia činnosti zamestnávame deviatich pracovníkov. Veríme, že práve ich počet bude rásť úmerne požiadavkám zákazníkov na kvalitný servis a zvyšujúcemu sa podielu Inter Cars v tomto regióne.

Dakujeme za poskytnutý rozhovor.

## IC Family – dětský domov pod záštitou Inter Cars

Rádi bychom Vám na několika následujících rádcích představili náš nový projekt dlouhodobé patronace a podpory vybraného dětského domova pod názvem IC Family.

Rok 2006 byl pro naši společnost mimořádně úspěšným obdobím. Stal se pro nás historickým milníkem zejména z toho důvodu, že kumulovaný zisk v polovině roku, tedy pouhý rok a půl po zahájení obchodních aktivit, uhradil kumulovanou ztrátu z předchozích období a naše společnost se tak stala z dlouhodobého hlediska ziskovou.

Většina ziskových firem vynakládá část svého zisku na tzv. sponzoring, jehož cílem je zviditelnění a propagace značky dané firmy. Taková je alespoň obecná představa a definice sponzoringu. Při bližším pohledu, a zejména, zaměřme-li se na společnosti českého a slovenského aftermarketu ale zjistíme, že v drtivé většině případů sponzoring slouží pouze jako záštěrka pro profinancování soukromých zálib majitelů či vrcholových manažerů daných firem a jejich přátel. Jejich osobní záliby tak převáží nad skutečnými potřebami společnosti a taková společnost pak utráci často astronomické sumy naprostě neefektivně bez jakéhokoliv přínosu pro jejich společnost.

My jsme se rozhodli pro jiné pojetí sponzoringu. Místo vynakládání prostředků na podporu nákladných zálib úzkého okruhu

osob jsme se rozhodli podělit se o náš úspěch s těmi, ke kterým osud nebyl tak příznivý jako k nám ostatním, a kteří si naši pomoc a podporu zaslouží mnohem více.

Proto jsme se rozhodli převzít dlouhodobý patronát a sponzoring dětského domova. Víme, že nikdo nemůže těmto dětem dát to, po čem touží nejvíce, a to rodinu, ale pokusíme se alespoň po materiální stránce zmírnit nepřízeň osudu, se kterou se musí tyto děti potýkat. Projekt byl připraven v druhé polovině roku 2006 a byl pracovně nazván IC Family.

V posledním kvartále roku 2006 bylo zahájeno výběrové řízení na dětský domov, který bude naše společnost dlouhodobě sponzorovat. Postupnou selekcí byla vybrána desítka dětských domovů, ze kterých jsme na základě osobního setkání s vedením dětského domova museli vybrat právě ten, který budeme podporovat. Rozhodování to nebylo vůbec jednoduché, protože podobná podpora by byla potřebná pro všechny dětské domovy. Přesto jsme rozhodnutí museli udělat a jeden dětský domov vybrat.

Nakonec jsme se rozhodli pro Dětský



domov v jihomoravské Strážnici. Ten je domovem 24 dětí věkově odpovídajících prvnímu stupni základní školy. Na této stránce můžete nalézt fotografie dětského domova ve Strážnici a na následující stránce vánoční atmosféru a nadílkou pod naší záštitou.

Jak již bylo řečeno, našim cílem je dlouhodobý patronát s cílem poskytnout materiální prostředky, účelově vynaložené, na zabezpečení věcí, které nám všem připadají standardní, pro děti z dětských domovů však již tak dosažitelné nejsou.

Děkujeme Vám všem, kteří jste svou spoluprací s naší společností přispěli k zrealizování projektu IC Family a můžeme tak společně pomoci tam, kde je to zapotřebí.



## IC Family – vánoční nadílka v barvách Inter Cars

Na předchozích stránkách jste se mohli dočíst o našem novém projektu nazvaném IC Family.

První ze společných akcí naší společnosti a Dětského domova ve Strážnici byla Vánoční nadílka v barvách Inter Cars. Všechny děti napsaly svá vánoční přání Ježíškovi a poslaly po svých tetách z dětského domova. Všechna přání byla reálná a splnitelná a proto jsme byli velice rádi, že můžeme dětem jejich přání splnit beze zbytku. Do přípravy vánoční nadílky se nadšeně zapojil celý tým naší společnosti. Týden před Štědrým dnem byly dárky připraveny, zabaleny a opatřeny příslušnými jmenovkami. V pátek před Štědrým dnem pak vyrazilo

auto po střechu naplněné vánočními dárky směrem ke Strážnici.

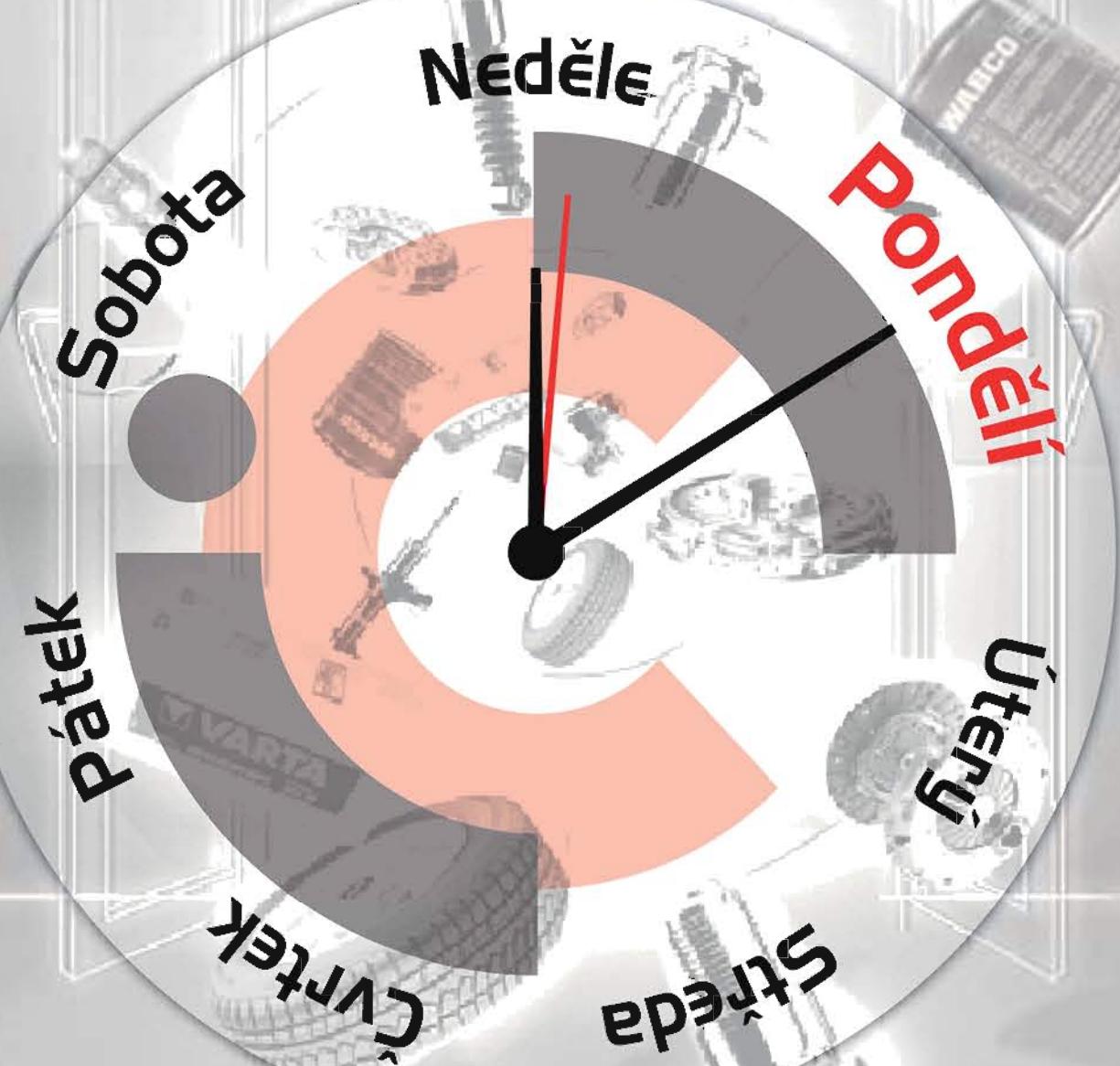
Poděkování od vedení dětského domova a jejich popis nefalšovaného nadšení a rozzářených očí dětí nad vánočními dárky byl pro nás tím největším zadostiučiněním.

Na tento rok chystáme řadu podobných akcí, o kterých se budete moci dočíst na stránkách dalších vydání našeho časopisu IC Journal.



# Den Inter Cars

Každý pondělí



**snížení cen o 5%**

inter cars   
automobilové díly

Speciální 5% snížení maloobchodních cen platí pro zboží zakoupené nebo objednané každé pondělí. V akci „Den Inter Cars“ je zahrnut kompletní sortiment automobilových dílů spol. Inter Cars Česká republika s.r.o. Akce „Den Inter Cars“ se nevztahuje na produktové skupiny zboží zahrnuté v akci IC Kalendář 2007. Podrobnější informace o této akci jsou k dispozici na jakékoli naši pobočce.



## Inter Cars Kalendář - prodejní akce Inter Cars pro rok 2007

Podpora prodeje prostřednictvím prodejních kampaní je jednou z nedílných součástí prodejní politiky většiny distribučních společností. Nejinak je tomu i u nás, společnosti Inter Cars. Tento rok jsme pro Vás, naše zákazníky, připravili velice zajímavý program akcí nazvaný **IC Kalendář**.

A co tento název skrývá? Jako správný kalendář, i náš kalendář tvoří jednotlivé měsíce. Pro každý tento jednotlivý měsíc jsme připravili 1 prodejní akci zaměřenou na konkrétní produktovou skupinu. Začínáme měsícem únor, tzn. lehce si lze spočítat, že pro tento rok je připraveno **11 prodejních akcí** zaměřených na produktové kategorie zboží.

Následující 3 měsíce budou u Inter Cars ve znamení prodejních akcí na produktové kategorie:

**Únor = Spojky** (spojkové sady, přitlačné talíře, spojkové lamely a spojková ložiska)



Březen = Tlumiče pérování



**Duben = Brzdy** (brzdové destičky, kotouče a bubny, brzdové obložení)

uvedený 9-denní exkluzivní zájezd do Číny Váš!



Pozn.: Akce se nevztahuje na zákazníky, kteří mají na tyto produkty uzavřeny speciální podmínky.

Na sortiment v jednotlivých akcích se nevztahuje akce Den Inter Cars.

Nakupujte u nás a získejte 10% finanční bonus a exkluzivní zájezd do Číny!

### Podmínky akcí

A jaké jsou podmínky této akci? Je to jednoduché. Stačí v daném měsíci u Inter Cars nakoupit zboží z produktové kategorie, které je daný měsíc věnován, v určité stanovené hodnotě a my Vám vrátíme 10% nakoupené hodnoty. Jak přesně vše funguje si ukážeme na následujícím příkladu.

### Příklad:

V únoru, který je zaměřený na produktovou skupinu „Spojky“, bude vypsána obratová částka pro splnění akce např. 25 000 korun. Pokud překročíte tuto částku a nakoupíte u nás spojky (spojkové sady, přitlačné talíře, spojkové lamely a ložiska) v hodnotě např. 30 000 korun, bude Vám z naší strany vráceno 10% z celkové hodnoty, v tomto případě tedy **3 000 korun**. Pokud nakoupíte např. za 60 000 korun, bude Vám vráceno 6 000 korun a tak dále.

### Speciální bonus

Mimoto jsme pro Vás připravili navíc **speciální bonus**, který doprovází celý rok náš IC Kalendář. Tímto bonusem je poukaz na **9-denní exkluzivní zájezd do Číny**, který se uskuteční v červnu 2008. Pokud se Vám podaří splnit podmínku akce (vypsána obratová částka) pro daný měsíc, získáte **zlatou známku**. Tu lze nalepit přímo na náš IC Kalendář, který najdete uprostřed tohoto čísla IC Journalu. V případě, že nasbíráte za tento rok **8 zlatých známk** (tzn. splnите podmínu akce alespoň v 8 z 11 případů), je výše



# IC Kalendár 2007

## Február - **Spojky**

**10% bonus +**

pri nákupe za

**35 000 Sk** (diely pre osobné automobily)  
**70 000 Sk** (diely pre nákladné automobily)



Predajný tip Škoda:

Spojková sada 4max  
Felicia 1.3  
Octavia 1.9TDI 66kW

OMG9004 1 559,-  
4204-00-3321P 4 990,-

Termín: 1.2.2007-28.2.2007

## Marec - **Tlmiče pruženia**

**10% bonus +**

pri nákupe za

**45 000 Sk**



Predajný tip Škoda:

Predný tlmič TRW  
Octavia (1U2) / Combi (1U5) JHM215 1 672,-

Zadný tlmič TRW  
Octavia (1U2)  
Octavia Combi (1U5) JHT218 1 171,-  
JGT243 1 977,-

Termín: 1.3.2007-31.3.2007

## Apríl - **Brzdy**

**10% bonus +**

pri nákupe za

**50 000 Sk**



Predajný tip Škoda:

Platničky FOMAR predné  
Felicia  
Octavia (1.4 - 2.0, 08/00-) RL420481 379,-  
RL687781 839,-

Termín: 1.4.2007-30.4.2007

**Máj**



**Jún**



**Júl**



**August**



**September**



**Október**



**November**



**December**



**ic**  
**inter cars**  
automobilové diely

Obratové čiastky predajných akcií sú uvedené v SK bez DPH. V prípade dosiahnutia tejto obratovej čiastky vo vyznačenom termíne akcie získate finančný bonus vo výške 10% z čiastky nakúpeného tovaru v danej produktovej kategórii a zároveň zlatú známku za daný mesiac. Za každý mesiac je možné získať maximálne 1 zlatú známku. Pokiaľ nazbierate 8 týchto známkov, získate 9-denný exkluzívny zájazd do Číny. Akcia sa nevzťahuje na zákazníkov, ktorí majú na tieto produkty uzavreté špeciálne podmienky. Na vyššie uvedenú akciu sa nevzťahuje Deň IC. Viac informácií, podmienky a popis akcií IC Kalendár nájdete na strane 15 tohto vydania IC Journalu. Pri predajných tipov Škoda sú uvedené maloobchodné ceny v SK bez DPH.

## Rekapitulace roku 2006

Rok 2006 byl v pořadí druhým rokem působení naší společnosti na českém a slovenském trhu. Z mnoha důvodů můžeme tento rok označit jako historický milník ve vývoji naší společnosti.

Přestože v roce 2006 pokračoval velmi náročný proces budování distribuční sítě, který stál mnoho času a energie, přestože jsme do roku 2006 vstupovali pouze s 8 funkčními pobočkami, přestože řada procesů byla nastavována a optimalizována v extrémním tempu a přestože jsme do roku 2006 stále vstupovali jako nováček na trhu, který musel soupeřit se společnostmi působícími na trhu 15 let, podařilo se nám dosáhnout rekordních výsledků. Přes všechny uvedené obtíže jsme realizovali nárůst obratu ve výši 350 milionů CZK, čímž jsme se stali nejen procentuálně, ale i absolutně nejrychleji rostoucí společností na českém a slovenském trhu. Poté, co je zřejmé, že stejným tempem s námi rostli i naši zákazníci, kteří si naši společnost vybrali za svého strategického partnera.

Pozitivním faktorem je pro nás zejména to, že s takovými výsledky vstupujeme do roku 2007, ve kterém chceme velkou část našeho úsilí, které jsme doteď věnovali budování pobočkové sítě, věnovat intenzivnímu rozvoji kvality služeb poskytovaných vám, našim zákazníkům. Přestože z čísel vyplývá, že čím dál větší skupina zákazníků shledává naši nabídku zboží a služeb atraktivní ve srovnání s konkurencí, pro nás samotné je současná úroveň nikoli konečnou, nýbrž startovní pozici. Řada procesů byla nastavována za plného chodu, a dalo by se říci ani ne v běhu, jako splše v letu. Je nutno si otevřeně přiznat, že díky krkolomnému tempu rozvoje naší společnosti se ne úplně ve všech případech podařilo nastavit úroveň služeb tak, aby odpovídala naší představě a mezinárodnímu standardu Inter Cars Group. Další zkvalitňování úrovně nabízených služeb bude tedy v roce 2007 jednou z největších priorit.

**inter cars** 

automobilové díly

### Distribuční síť poboček

Jak již bylo řečeno, jednou z priorit našeho snažení v roce 2006 bylo pokračování v procesu budování pobočkové sítě. Ta byla úspěšně rozšířena z počtu 8 na celkových 14 poboček. V roce 2006 ke stávajícím pobočkám přibyly pobočky Plzeň, Hradec Králové, Praha II, Nitra, Žilina a Banská Bystrica. Přestože vybudování takové distribuční sítě v tak extrémně krátkém období je v celé Evropě hodnoceno jako velký úspěch, i tady necháváme usnout na vavřinech. V tomto případě jsme si vědomi nedostatků, na jejichž odstranění budeme v roce 2007 usilovně pracovat. Jedná se zejména o rozdílné pozice našich poboček v různých regionech. V některých regionech patří naše pobočky mezi bezkonkurenčně nejsilnější hráče, naproti tomu v některých regionech, kde se nám zatím nepodařilo nastavit úroveň služeb na tak vysokou úroveň jako u ostatních poboček, není pozice naší pobočky tak silná. Jednou z

nejvyšších priorit na rok 2007 bude srovnání těchto rozdílů a nastavení všech poboček na stejnou úroveň.

### Tým Inter Cars

Roku v ruce s růstem naší společnosti probíhal také růst týmu Inter Cars. Počet osob, ze kterých nás tým sestává, se v roce 2006 více než zdvojnásobil. V současné době pracuje pro naši společnost téměř 300 osob. I v roce 2007 počítáme s dalším posilováním tohoto týmu. Vzhledem k tomu, že kvalita nabízených služeb je přímo úměrná kvalitě, znalostem a zkušenostem personálu, bude jedním z pilířů našího snažení v roce 2007 intenzivní program vzdělávání a školení našeho personálu s cílem zajistit nejenom početný, ale zároveň i velmi kvalitní tým fungující k plné spokojenosti našich zákazníků.

**TRW**

### Distribuční síť TRW

Jedním z největších projektů, a i z celoevropského pohledu zcela unikátním projektem, bylo převzetí distribuční sítě TRW, které proběhlo ke konci roku 2005 a představovalo převzetí distribuce zboží TRW 45 distributorům a cca 40 servisům koncepcie TRW. Přestože se jednalo o velmi náročný projekt s řadou komplikací a obtížných překážek, nenaplnila se proroctví skeptiků, kteří tomuto projektu prorokovali nezdaru. V první polovině roku 2006 probíhala intenzivní stabilizace celé distribuční sítě, která vyústila v masivní optimalizaci logistiky, interních procesů, přestěhování distribučního centra a dalšího rozvoje distribuční sítě v druhé polovině roku, jejichž výsledkem bylo celkové zkvalitnění služeb poskytovaných všem zákazníkům věrných značce TRW. Díky tomu se nám podařilo dosáhnout výsledku, který je velmi povzbudivý. Nejenom, že nedošlo k poklesu obratu, jak by se dalo a také mělo správně předpokládat pro první rok po tak zásadní změně, ale podařilo se nám

dokončit zaznamenanat nárůst obratu v TRW produktech. V roce 2007 budeme intenzivně pracovat na pokračování tohoto pozitivního trendu.

**AUTO CREW**  
...autoservis 3. tisíciletí

### Nové projekty realizované v roce 2006

V uplynulém roce se nám podařilo úspěšně zrealizovat řadu projektů, které ovlivnily pozitivní vývoj naší společnosti. Mezi nejdůležitější patří zcela jistě projekt Auto Crew. Po měsících pečlivých příprav začal v druhé polovině roku proces jednání s potenciálními partnery a výběr vhodných kandidátů.

Ke konci roku byly podepsány první kontrakty a úspěšně instalován první AutoCrew servis na území České republiky. V prvních měsících roku 2007 dojde k instalaci dalších AutoCrew servisů. Dalším významným projektem, realizovaným v roce 2006, byl projekt pneumatik. Zásadní změnou cenové strategie se nám podařilo dosáhnout rekordního výsledku v prodeji pneumatik a zařadit se tak mezi největší distributory pneumatik na českém a slovenském trhu. V roce 2007 budeme dále pokračovat v rozvoji tohoto projektu a v dalším posilování naší pozice na trhu s pneumatikami.

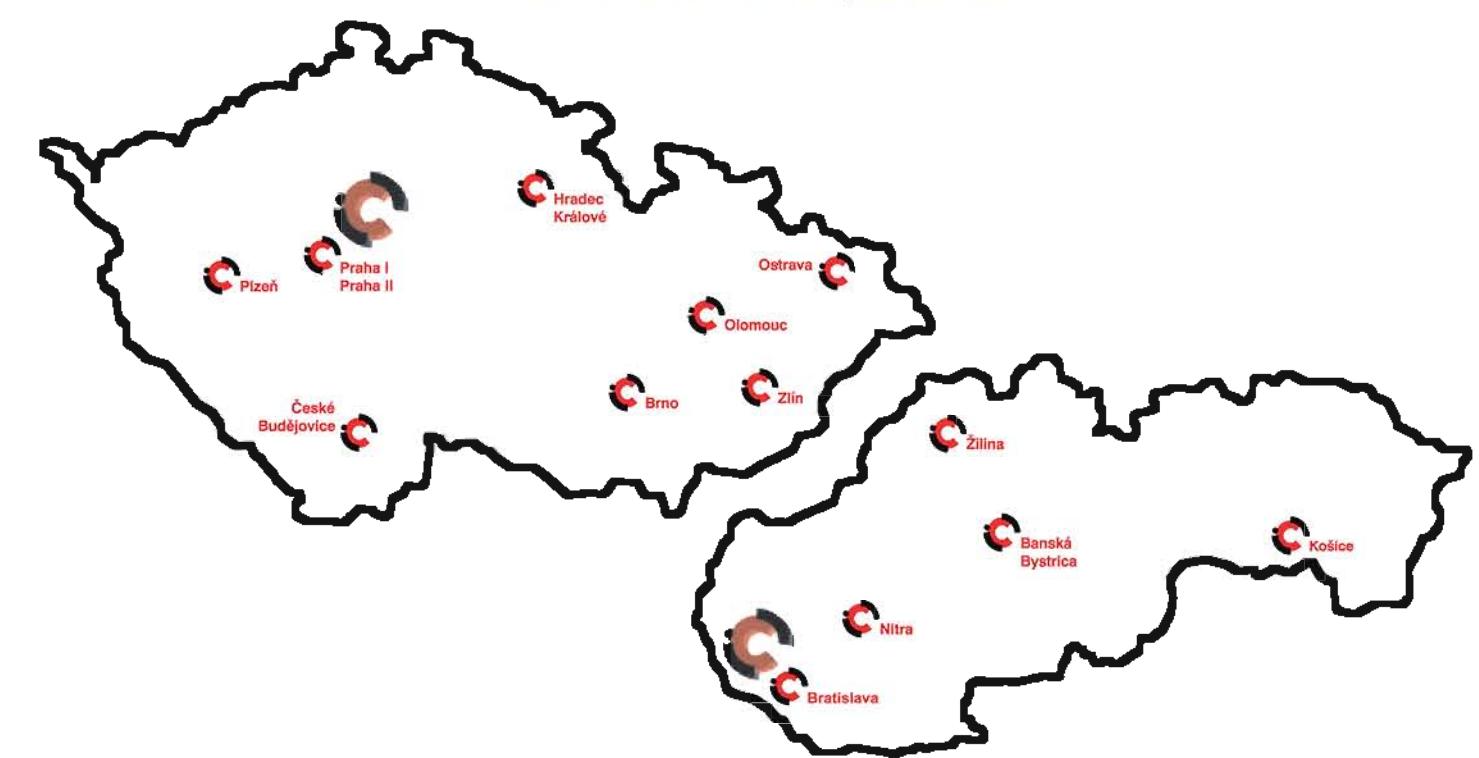
Na jedné straně úspěch, na druhé straně velký závazek vůči těm, kteří s naší společností spolupracují a kteří budou jistě očekávat nové projekty, kvalitnější služby a lepší servis v roce 2007. Věříme, že to, co pro rok 2007 v našem týmu připravujeme, tato očekávání nez-

klame. Nechme se překvapit.

Závěrem nám dovolte poděkovat všem našim zákazníkům a jejich zaměstnancům za přízeň v roce 2006 a zároveň poprát všem hodně úspěchů v roce 2007.



### Distribuční síť Inter Cars Česká republika s.r.o. a Inter Cars Slovenská republika s.r.o.



## Oplatí sa dnes filtrovať?

Bosch, Donaldson, Filtron, Knecht, Nipparts, Purflux, Sofima, 4max

Spoločnosť Inter Cars vám prináša viac ako 5000 položiek filtrov na sklade od 8 renomovaných značiek. Základom našej ponuky je viac ako 1200 položiek k dispozícii na centrálnom sklade od firmy Knecht.

Filtre Knecht majú dlhú tradíciu. Výrobca filtrov Knecht firma MAHLE – z historického hľadiska vývojár motorových dielov – v správnej dobe rozpoznať, aké dôležité sú optimálne fungujúce filtre pre rôzne účely použitia a spôsoby cirkulácie aktívneho médiá. Každé spaľovanie je predsa len také dobré, aký dobrý je vstupný filter. A nezáleží na tom, či je potrebné vyčistiť olej, benzín alebo nasávaný vzduch. A keďže i ľudia ostanú zdraví len keď budú dýchať čistý vzduch, vzduchové kabínové filtre sú tiež dôležitou súčasťou programu ponuky Knecht. Keďže MAHLE zásobuje výrobcov automobilových

dielov i dodávateľov na trhu s náhradnými dielmi – všetky produkty splňajú rovnako vysoké kvalitatívne požiadavky. Rozdiel je len v balení v závislosti od konkrétnej značky. Balenie filtrov Knecht je oranžové, takisto sa môžete stretnúť s našimi značkami ako Mahle (modré balenie), alebo Metal Leve (žlté balenie). Spoločnou črtou všetkých značiek je komplexný program filtrov pre osobné a nákladné automobily, poľnohospodárske a stavebné mechanizmy a tiež pre motocykle. Ako inovatívny vývojársky partner automobilových spoločností vyrába MAHLE v R&D závodoch v Štutgarte, Northampton, Detroite (Farmington Hills a Novi), Sao Paule, Tokiu a Šanghaji, filtre a filtrové systémy, ktoré optimálne využívajú charakteristikám jednotlivých motorov, spôsobu montáži a použitia. Toto využívajú aj naši obchodní partneri, pretože dostanú

olejové, palivové a vzduchové filtre s kvalitou originálnych dielov, ktoré môžu použiť v ekologických zásobníkoch, uhlíkových kanistroch, zvlhčovačoch/sušičkách vzduchu, oddeľovačoch olejov, hydraulických filtroch a kabínových vzduchových filtroch, ktoré môžu byť upravené pre konkrétné vozidlo.

Filtre Knecht sa používajú v pretekoch Formuly 1, v 24 hodín Le Mans, alebo v sérii Truck-Racing. Kde sú súčasné tímy vybavené filtrami Knecht tam vyhľávajú preteky. Toto sú skúsenosti, ktoré MAHLE prenáša z motorového športu do bežnej výroby. Mahle dodáva úroveň technológie, ktorú nájdete skoro vo všetkých modeloch. Na vývoji filtrov Knecht sa spolupracuje priamo s výrobcami automobilov a aj preto dostali filtre Knecht certifikáty od všetkých renomovaných výrobcov áut.

So značkami ako MAHLE Original, MAHLE Filter, Knecht, je Mahle rešpektovaný partner na trhu, v garážach a v obchodoch s náhradnými dielmi po celom svete. Viac ako 140 renomovaných výrobcov motorov a automobilov vybavuje svoje motory filtromi MAHLE ako štandardné vybavenie. Toto je malý výber zákazníkov Knecht: Audi, BMW, Citroën, Fiat, Ford, Honda, Hyundai, Isuzu, Iveco, MAN, Mazda, Mercedes-Benz, Peugeot, Renault, Škoda, Volkswagen a ďalší.

Pre vašu lepšiu orientáciu v našej širokej ponuke vám v tabuľke pod textom ukážeme atraktívne ceny filtrov KNECHT a zároveň vám garantujeme aj jednu TOP cenu na trhu od našich ostatných dodávateľov. Veríme,

že si vyberiete z ponuky, ktorá je na našom trhu jedinečná. Sme jediná spoločnosť na slovenskom trhu, ktorá vám ponúka výber z 8 alternatív filtrov

z vlastného skladu.

...a pre lepšie spočítanie vášho budúceho profitu, malá ukážka:

použitie filtra	označenie	Knecht (OE kvalita)	najlacnejší z ponuky
Olejový filter	OX143D OEKO	219,-	129,-
Vzduchový filter	LX684	319,-	245,-
Palivový filter	KL147D	955,-	459,-
Kabínový filter	LA31	299,-	189,-
Celkom		1792,-	1022,-

U nás si vyberá ZÁKAZNÍK: balík na Octáviu od Knechta v OE kvalite za 1792 Sk (MOC bez DPH) alebo v "mixe" za 1022 Sk (MOC bez DPH).

**Toto Vám vie poskytnúť iba skutočne silný partner!**  
**Takže oplatí sa dnes filtrovať? Áno ..... ak máte na výber.**

VITAJTE V DOBREJ SPOLOČNOSTI!

Olejový filter	Aplikácia	Cena Knecht	TOP cena*
OC100	Citroen, Peugeot benzín	199,-	109,-
OC195	Kia, Mazda, Nissan, Subaru - benzín	235,-	149,-
OC2	CT Jumper, FI Ducato, PG Boxer 2,5 TDI	404,-	194,-
OC203	FD Fiesta, Siera, Escort ,Mondeo - diesel	256,-	129,-
OC235	Škoda Favorit / Felicia 1,3	169,-	84,-
OC264	VW, Seat, Škoda 1,6 - 2,0 benzín	282,-	149,-
OC295	Škoda Fabia 1,4; 1,4 16v	189,-	124,-
OC309	RT Clio, Espace, Laguna, Megane	252,-	129,-
OC47OF	VW Golf I,II, Passat II - IV - benzín	142,-	114,-
OC51	VW Golf III, Passat, Polo - diesel	210,-	165,-
OC90OF	Daewoo, Opel benzín	89,-	76,-
OX360D EKO	Škoda Fabia 1,2 12v	298,-	119,-

Vzduchový filter	Aplikácia	Cena Knecht	TOP cena*
LX1475	Škoda Fabia 1,2	733,-	299,-
LX296	Audi A6 , VW Passat IV	309,-	189,-
LX316	DW Espero, Nexia	478,-	145,-
LX317	RT Clio, Megan	290,-	219,-
LX405	VW Golf III, IV	336,-	207,-
LX417	Škoda Felicia 1,3Mp, ST Ibiza	389,-	165,-
LX418	Škoda Felicia 1,6 - 1,9D	437,-	149,-
LX492	FD Tranzit	579,-	209,-
LX523	OP Corsa B	321,-	179,-
LX572	PG 405/406	313,-	209,-
LX580	FT Punto	215,-	151,-
LX611	CT Jumper, FI Ducato, PG Boxer	699,-	499,-
LX977D	Škoda Fabia 1,4	525,-	159,-

Uvedené ceny sú v SK bez DPH.

\*Filter od jedného z našich 8 alternatívnych dodávateľov.

Palivový filter	Aplikácia	Cena Knecht	TOP cena*
KC18	CT Jumper, FI Ducato, PG Boxter	232,-	129,-
KC63/1D	ME Klassa E -96	245,-	156,-
KC90	FD Transit 2.5D	615,-	195,-
KL14	OP Astra F, PG 309, CT AX	384,-	169,-
KL2	Škoda Superb, Audi A6 / VW Passat 1,8 T, 2,0	420,-	209,-
KL41	VW Golf II 1.6Td	440,-	165,-
KL61	FD Fiesta V, Escort VII - benzín	432,-	180,-
KL72	CT C2, C3, C5, Xsara, PG 206, 307 - benzín	473,-	219,-
KL75	ST Cordoba 1,9 Sdi, Tdi, VW Passat 1,9 Tdi	556,-	179,-
KL79	Škoda Octavia, VW Golf IV - benzín	313,-	249,-
KL84	VW Polo, ST Ibiza 1,4 - 1,6	399,-	269,-
KX87D	CT Xsara, PG 307, 406 2,0 Hdi	599,-	380,-

Kabinový filter	Aplikácia	Cena Knecht	TOP cena*
LA10	RT Safrane	809,-	499,-
LA11	OP Astra F	438,-	249,-
LA119	NI Primera, Almera	703,-	181,-
LA120	Škoda Fabia	496,-	290,-
LA121	ME Vito	1 057,-	569,-
LA123	CT Jumper, FI Ducato, PG Boxer	1 064,-	239,-
LA19	ST Toledo I	864,-	648,-
LA21	OP Corsa B	456,-	279,-
LA23	RT Laguna	497,-	444,-
LA25	FD Mondeo	510,-	385,-
LA32/2	PG 406	590,-	339,-
LA33	RT Megane	622,-	299,-
LA44	VW Passat - 96	379,-	299,-

## Expanze TRW na středoevropském trhu



významnou investici na slovenském trhu v období několika málo měsíců. Továrna v Novom Meste zaměstnává více než 450 zaměstnanců, kteří vyrábějí díly pro elektrické a elektrohydraulické systémy řízení do provozu. Moderní podnik se řadí ke klíčovým továrnám TRW, vyvíjející program dílů řízení.

Vzhledem k tomu, že v České republice má TRW Automotive dalších 7 výrobních závodů, je jasné, že firma považuje obě země za velice perspektivní co se týče nejen výroby, ale i prodeje automobilových dílů jak pro OE výrobu, tak i pro aftermarket. TRW je dodavatelem dílů řízení do provozu světových automobilek jako jsou Ford, Fiat, General Motors, Renault Nissan, Volkswagen a další.

Přední světový výrobce automobilových dílů té nejvyšší kvality, americká společnost TRW Automotive, začíná další etapu své expanze na středoevropském trhu. Nejnovější investice TRW do výrobních závodů v našem regionu představuje stavbu nové továrny na automobilové díly pro automobilky Kia, PSA Peugeot Citroen a BMW v Bytci na Slovensku.

Poté, co společnost TRW koupila závod v Novom Meste na výrobu elektrických součástek posilovačů řízení od dalšího velkého hráče na trhu automobilových dílů – Dana Corporation, se jedná o druhou

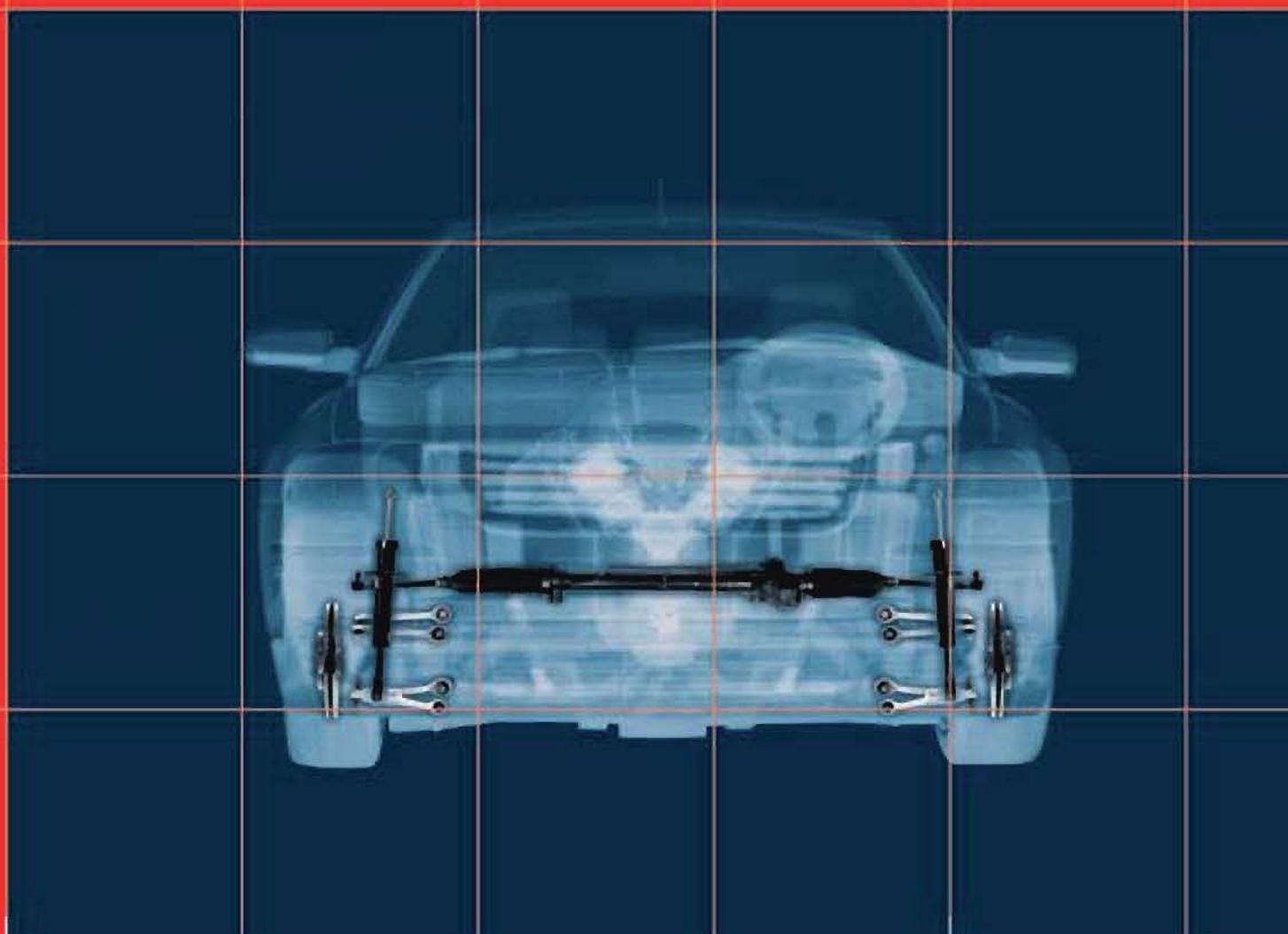
Tato fakta jsou jistě důležitá pro všechny partnery TRW Automotive, protože poukazují na vysoký zájem TRW o trhy v České republice a na Slovensku. Který prodejce nebo servis na našem trhu by nechtěl být spojen se silnou mezinárodní značkou, která vsadila na výrobu značné části svých produktů na území České a Slovenské republiky? Pozitiva spojení globální značky a lokální výroby jistě nelze přehlédnout.

Společnost Inter Cars Česká republika, jako oficiální distributor dílů TRW na českém a slovenském trhu, vyvíjí veškeré úsilí k posilování této prémiové značky automobilových dílů ve všech segmentech.



vané na červen 2007. Nesporou výhodou továrny je její poloha – jen 17 kilometrů od nového závodu Kia u Žiliny a také přímé spojení do ČR.

Závěrem lze shrnout fakta: jeden z největších světových výrobců dílů prémiové kvality, TRW Automotive, rozšiřuje svoji výrobu ve Slovenské i České republice. Vysoké investice do výroby provázejí investice do vývoje, podpory prodeje a zviditelňování již i tak hodně známé značky. To jsou velice dobré zprávy pro všechny, kteří mají zájem o značku kvalitní, mezinárodně známou a se silnými lokálními kořeny.



**Tlumiče pérování TRW  
- bezpečnost pořád na prvním místě.**

[www.trw.cz](http://www.trw.cz)



# only FOMAR only ORIGINAL



FOMAR  
FRICTION

only FOMAR, only ORIGINAL

Víte, že...

- **FOMAR** nabízí více než 800 druhů brzdových destiček a 200 druhů brzdových čelistí pro osobní automobily
- **FOMAR** nabízí více než 1500 druhů brzdového obložení a 50 druhů brzdových destiček pro nákladní automobily
- **FOMAR** je dodavatelem pro značky VOLVO, Saab, Fiat, Ford a GM
- **FOMAR** je dodavatelem pro řadu renomovaných evropských výrobců brzdových dílů
- **FOMAR** je jedním z největších a nejstarších výrobců brzdových materiálů
- **FOMAR** nabízí kvalitu potvrzenou certifikáty ISO9001, QS9000, TUV, KBA a ECE



**FOMAR**  
**FRICTION**

only FOMAR



## Servisní síť AutoCrew v roce 2007

Rok se s rokem sešel a před námi všemi stojí výzva v podobě roku 2007. Je na každém z nás, co s „hozenou“ rukavicí v tomto roce uděláme.

V první řadě nám dovolte, abychom vám dodatečně za celou servisní síť AutoCrew popřali do nového roku mnoho kvalitně opravených vozidel, spoustu spokojených zákazníků, samé kladné reference a samozřejmě pevné zdraví, rodinnou i pracovní pohodu a vše, co si vůbec můžete přát.

Jak jste si zajisté všimli, v předchozím roce jsme společně s firmou Autocentrála s.r.o. z Hlučína odstartovali éru AutoCrew v České republice. Tento počin nastavil jednoznačnou laňku ostatním zájemcům, neboť prostory, ve kterých se první servis AutoCrew nachází, jsou více než reprezentativní. Během loňského roku se nám podařilo připravit kompletní dokumentaci, nastavit systém fungování, kontaktovat první vážné zájemce a v neposlední řadě ve spolupráci se společností ProCad dotvořit systém řízení zakázek a skladového hospodářství každého autoservisu AutoCrew – AC\_Servis Professional.

Rok 2007 bude pro servisní síť AutoCrew v

České a Slovenské republice klíčovým zejména v oblasti rozširování své působnosti na uvedených autoservisních trzích. Následující měsíce budou ve známení vstupu těchto značkových autoservisů na tyto regionální trhy. Tento rok máte jedinečnou šanci stát se součástí ambiciozního a prestižního projektu AutoCrew a společně s námi dále rozvíjet servisní síť AutoCrew v obou výše uvedených zemích.

Pojďme v novém roce společně vytvořit síť profesionálních značkových autoservisů a spojme své sily tak, abychom se v nejbližší budoucnosti stali silným týmem profesionálních autoopraven. Věříme, že tento vytyčený cíl společně zajisté velmi záhy naplníme.

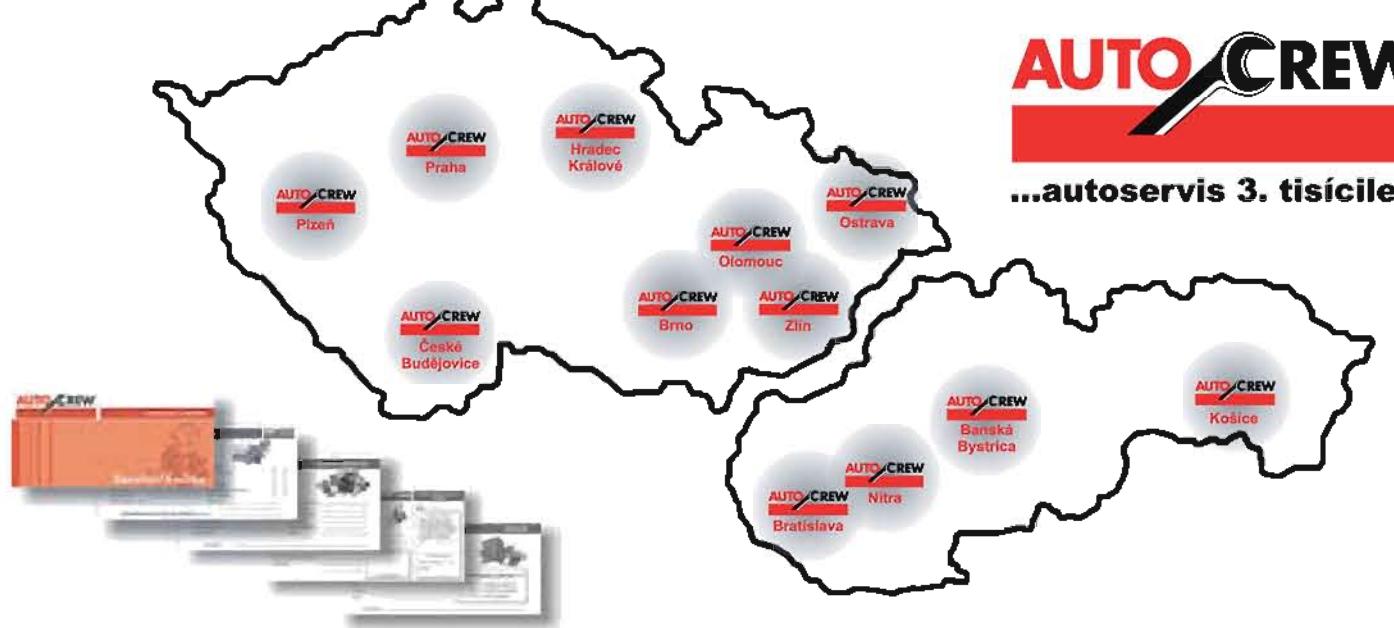
A jak se nám to podaří? Pro tento rok jsme připraveni otevřít 12 nových smluvních partnerů AutoCrew v České republice. Nejméně 12 profesionálních autoopraven, které budou schopné nabídnout motoristům komfort a servis adekvátní značkovému servisu, avšak cenou práce a náhradních dílů se stanou levnější alternativou značkových sítí. Smluvní autoservisy AutoCrew tento rok vyrostou ve Zlíně, Olomouci, Praze, Brně, Plzni, Českých Budějovicích, Ostravě a Hradci Králové. Zkrátka servisní síť AutoCrew bude tento

rok kopírovat distribuční síť svého provozovatele – společnosti Inter Cars. Stejným způsobem bude probíhat i implementace AutoCrew na slovenský trh.

S každým takovým rozmachem jakéhokoli projektu je samozřejmě spojena cílená reklamní a marketingová kampaň. I ta je detailně naplánována na celý kalendářní rok 2007. Jejím cílem bude získat všeobecně povědomí motoristické veřejnosti o existenci AutoCrew v ČR a SR, posílení regionálního postavení jednotlivých smluvních partnerů a maximálně využít výhody plynoucí pro nezávislé autoopravny z „blokové výjimky.“ V nejbližší době nás čeká spuštění VIP Programu AutoCrew, slavnostní otevření autoservisu v Hlučíně, který je zatím ve „zkušebním“ provozu, četné prodejné servisní akce, atp.

Věříme, že se s vámi, vážnými zájemci ze zmíněných lokalit, brzy setkáme a těšíme se na společný rozvoj servisní sítě AutoCrew v Česku a na Slovensku.

Váš AutoCrew team.



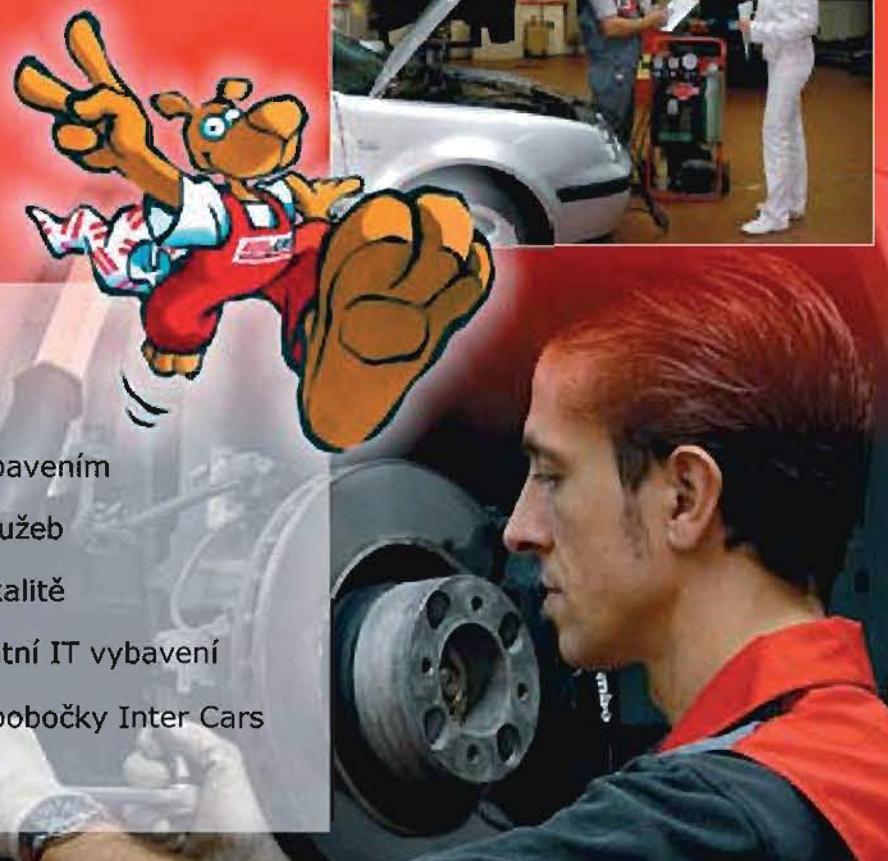
**AUTO CREW**  
...autoservis 3. tisíciletí

# Získejte...

- členství v celoevropské servisní síti
- silného partnera v oblasti náhradních dílů
- speciální nákupní podmínky a bonusy
- komplexní softwarové řešení pro Váš autoservis
- finanční podporu na školení, reklamu, marketing a vybavení autoservisu
- společný a cílený marketing na celostátní i regionální úrovni
- automatické členství ve VIP Clubu Inter Cars
- značné konkurenční výhody
- a mnoho dalších výhod

## stačí jen ...

- mít 4 servisní stání
- být nezávislý profesionální autoservis
- disponovat odpovídajícím servisním vybavením
- poskytovat široké spektrum servisních služeb
- mít autoservis v obchodně zajímavé lokalitě
- mít stálé připojení k internetu a adekvátní IT vybavení
- být se ve spádové působnosti některé pobočky Inter Cars
- mít chuť se dále rozvíjet a investovat



# akce

# Bosch únor 2007



**Nakupujte v únoru  
produkty Bosch  
u společnosti Inter Cars  
a získejte  
příklepovou vrtačku.**



příklepová vrtačka Bosch PSB 550 RA

**inter cars**

Více informací naleznete na poslední straně tohoto vydání IC Journalu.



Představení zákazníka

## Pavel Barbořák

V úvodu nového roku 2007 jsme požádali pana Pavla Barbořáka o poskytnutí rozhovoru do našeho firemního časopisu IC Journal.

Pavel Barbořák, původním povoláním automechanik a následně řidič autobusu, začal s jednoduchými opravami jednostopých i dvoustopých vozidel pro své nejbližší přátele již v učňovském věku, tzn. přibližně v roce 1966.

Počátek podnikání Pavla Barbořáka v



oblasti opravárenství motorových vozidel se datuje na závěr roku 1992. Po udělení živnostenského oprávnění zahájil podnikatelskou činnost nejprve v prostorách vlastního rodinného domu. Další etapou ve vývoji firmy bylo její přesídlení do pronajatých prostor v objektu bývalých Pozemních staveb ve Slušovicích. Po krátkém působení v těchto prostorách následovalo přestěhování do současného sídla firmy v ulici K Teplinám 625, na lukrativní místo v regionu Slušovic v sousedství příjezdové komunikace od Zlína, rovněž do pronajaté budovy. V roce 1997 došlo ze strany Pavla Barbořáka k zakoupení těchto pronajatých prostor do osobního vlastnictví.

Vybavení dílny bylo ve svých začátcích velmi strohé. Nicméně nedostatky v technickém vybavení byly nahrazovány uměm, profesionálním přístupem a letitými znalostmi problematiky v servisování vozidel. Postupem času docházelo k nákupům speciálního náradí včetně finančně náročných diagnostických přístrojů. Za „špičku“ ve své výbavě diagnostiky považuje její majitel kompletní diagnostiku společnosti Bosch, na které jsou pracovníci

servisu schopni provádět veškeré činnosti související s opravami elektronické výbavy vozidel a nastavování intervalů servisních prohlídek u převážné většiny značek osobních i užitkových vozidel, vyskytujících se na našich silnicích. V současné době pracuje v servisní dílně Pavla Barbořáka 5 pracovníků včetně jejího majitele. V servisu se provádějí zejména práce mechanického charakteru a opravy elektroniky vozidel.

*Co bylo konkrétně pro vás tím prvním impulzem k zahájení spolupráce se společností Inter Cars Česká republika s.r.o. (dále jen IC ČR)?*

Velmi příznivé ceny a šíře sortimentu v nabídce vaší společnosti mě velmi záhy přesvědčily o tom, že spolupráce dlouhodobého charakteru s takovým nadnárodním dodavatelem pro český aftermarket s automobilovými díly je pro mě velmi výhodná. Ne všechny konkurenční společnosti byly vůči vstupu IC ČR na trh schopny adekvátním způsobem zareagovat a přizpůsobit se nové situaci ve zlínském regionu. Tím si mě vaše společnost vlastní získala.

*Jaké jsou vaše osobní plány a ambice v blízké budoucnosti, respektive v tomto roce?*

Těmi jsou především výstavba nového servisu s moderním technickým zázemím v těsné blízkosti stávajícího sídla. Podle plánů budeme schopni prostřednictvím našeho nového servisního střediska našim zákazníkům nabídnout 8 stání pro vozidla na práce mechanické a dvě stání určená pro diagnostiku vozidel. Celý areál bude zaujmít plochu o rozloze přibližně 600 m<sup>2</sup>. I po vybudování tohoto nového objektu počítáme s dalším rozšířením vzájemné spolupráce se společností IC ČR.

*Jako projev poděkování za celoroční spolupráci pořádá IC ČR pro své registrované obchodní partnery velmi zajímavé akce pod hlavičkou VIP Clubu Inter Cars. Jak Vý tyto akce vnímáte osobně?*

Jako člen skupiny VIP zákazníků vnímám tyto akce velmi pozitivně. A to jak z hlediska samotného vyjádření určité formy poděkování ze strany IC ČR, tak i z pohledu seznámení se s dalšími členy



klubu, se kterými bych se vlastně neměl příležitost za běžných okolností setkat. Například účast na poznávacím zájezdu do Egypta či účast na raftovém výkenu ve Slovensku, byla pro mne nezapomenutelným zážitkem. Již nyní se těším na další podobné příležitosti, které přicházejí i s právě zveřejněným obsahem VIP Clubu Inter Cars 2007. Současně mi dovolte, abych této vzácné příležitosti využil také k vyjádření svého upřímného poděkování společnosti IC ČR za tyto poskytnuté okamžiky odpočinku a relaxace, kterých je v průběhu celého roku vzhledem k neustálému pracovnímu vytížení absolutní nedostatek.

Rovněž děkujeme a velmi si vážíme vašeho uznání. Jak už jste naznačil v průběhu rozhovoru, neustálé zvyšování kvalifikace a odbornosti svých zaměstnanců považujete za jednu z trvalých priorit vašeho snažení. Jak se tato okolnost projeví na spolupráci s naší společností Inter Cars ČR? S uspokojením jsme uvítali zprávu o tom, že společnost Inter Cars ČR plánuje v blízké budoucnosti zahájení školících akcí ve spolupráci s renomovanými výrobci diagnostických přístrojů a automobilových dílů s odpovídající technickou podporou. Jsem přesvědčen o tom, že tato služba nám, servisním střediskům, bude nápomocna pro trvalé zvyšování úrovni profesionálního přístupu k našim zákazníkům a při pokrytí vztřírajících technických nároků na vybavení dílny.

Děkujeme Vám za poskytnutý rozhovor a přejeme Vám i Vašim zaměstnancům mnoho osobních a především pracovních úspěchů v novém roce 2007.



## Nákladní automobily – Díl 2

### – Motorové díly (druhá část)

V minulém čísle IC Journalu jsme začali popisovat „Motorové díly“. V dnešním čísle našeho časopisu tuto kapitolu dokončíme.

Pro rekapitulaci uvádíme veškeré kapitoly našeho seriálu:

Díl 1 - Podvozek  
Díl 2 - Motorové díly

2.1 - Těsnění a řemeny, Chlazení, Turba a výfuky, Převody a spojka  
2.2 - Filtry a oleje, Písty a vložky

Díl 3 - Elektrické systémy

Díl 4 - Příslušenství

#### Filtry a oleje

Nejčastěji měněný motorový díl je filtr. Rozhodujícím aspektem určujícím celkovou kvalitu filtru, je kvalita použitého filtračního papíru či textilie. Neméně důležité je celkové zpracování filtru jako např. kvalita spojů, přesnost provedení závitu a funkce těsnění. Filtry lze rozdělit na olejové, palivové a vzduchové.

V případě olejového filtru je důležité použít kvalitního filtračního materiálu a těnost, protože dnešní moderní nákladní automobily mají výměnný interval pro motorový olej až 150 000 km. Pokud by byl olejový filtr nefunkční, může dojít k velmi závažnému poškození motoru k tzv. zadření, nebo k poškození turbodmychadla.

Samozřejmě záleží i na kvalitě motorového oleje. Zde je nutné se řídit specifika-

cemi výrobce, které jsou uvedeny vždy na obale nebo v produktovém listě výrobku. Pro příklad uvedeme některé normy: MB228.3, MB228.5, Volvo VDS I, II, III, MAN M3477.

U palivových filtrů rovněž velmi záleží na kvalitě filtračního materiálu. Ten musí zabezpečit, aby se palivovým systémem nedopravovaly do motoru nečistoty obsažené v palivu (jedná se o pevné částice, vodu atd.). Když palivový filtr nefunguje správně, trpí tím nejvíce vysokotlaké vstřikovací čerpadlo i vstřikovače samotné. V některých případech může dojít až k přidělení palivových trysek, mo-

Společnost Inter Cars nabízí zákazníkům širokou nabídku filtrů mnoha známých značek. Jedná se například o filtry od německé firmy Knecht, která poskytuje širokou nabídku pro nákladní automobily. Tato firma se hlavně specializuje na dodávky do provozovny (např. MAN, Mercedes-Benz a další), elektronický katalog naleznete na stránkách [www.mahle.com](http://www.mahle.com).

Číslem jedna v nabídce společnosti Inter Cars je značka Donaldson. Jedná se o výrobce dodávajícího do provozovny s velmi širokým záběrem - od nákladních automobilů všech značek až po agrární techniku. Elektronický katalog

Skupina	Výrobce	Reference
<b>Písty</b>	Mahle	německý dodavatel pístů, vložek, kompletních sad – provozovna MAN, Mercedes-Benz
<b>Vložky</b>	K&S	světový výrobce s výrobou v ČR, kompletní záběr motorových dílů
<b>Ventily</b>	Freccia	výfukové a sací ventily z Itálie
<b>Motorové šrouby</b>	Elring	motorové šrouby od německého dodavatele

tor pak běží nepravidelně, ztrácí výkon a dochází ke kouřivosti motoru.

tohoto výrobce naleznete na webových stránkách [www.donaldson.com](http://www.donaldson.com).

Do třetice se zastavíme u vzduchových filtrů. U nich je rozhodujícím kvalitativním kritériem použitý filtrační papír nebo textilie. V žádném případě nesmí motor tzv. nasát částice pevných nečistot, protože tím může dojít k jeho poškození a ztrátě výkonu. Zároveň musí vzduchový filtr propouštět dostatečné množství vzduchu.

Dalším výrobcem v nabídce Inter Cars je polsko-americká společnost Wix-Filtron. Elektronický katalog naleznete na [www.wixfiltron.com](http://www.wixfiltron.com). Tuto pomyslnou rodinu doplňuje i další ze světových výrobců - společnost Bosch. I ona se pyšní dodávkami do provozovny, více informací naleznete na [www.boschautoparts.com](http://www.boschautoparts.com).

#### Písty a vložky, ventily

V této skupině bychom vám chtěli představit nabídku motorových dílů, a to zejména díly kolem spalovacího prostoru - písty, vložky, kompletní sady a výfukové a sací ventily. Zde je opět kladen vysoký důraz na kvalitu, protože díly spadající do této skupiny jsou vysoce namáhaný nejen mechanicky, ale i teplotně.

Skupina	Výrobce	Reference
<b>Filtry</b> <b>Olejové</b> <b>Palivové</b> <b>Vzduchové</b>	Donaldson	největší světový výrobce filtrů pro všechny značky nákladních automobilů a pro agrární techniku
	Filtron	americko-polský výrobce, dobrá kvalita za výhodné ceny
	Knecht	německý dodavatel do provozovny pro MAN a Mercedes-Benz
	Bosch	německý dodavatel vodních pump
	Sofima	italský výrobce patřící do koncernu UFI
<b>Oleje</b> <b>Motorové</b> <b>Převodové</b> <b>Hydraulické</b>	Shell	v naší nabídce 104 položek
	Castrol	111 položek
	Mobil	96 položek
	Texaco	64 položek

Věříme, že vám výše uvedený přehled pomůže s orientací v široké nabídce motorových dílů, kterou naleznete u naší společnosti.

# FILTRON®

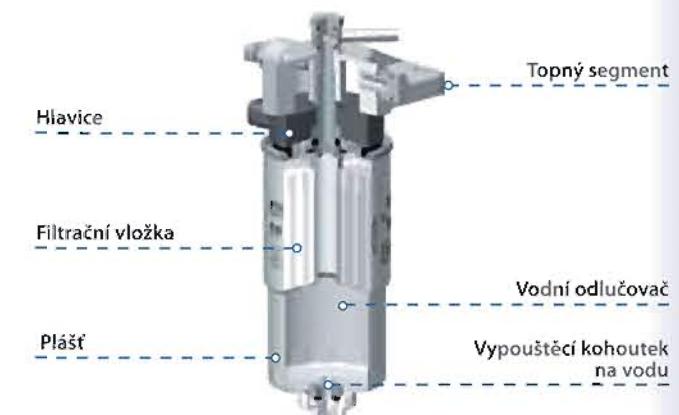
## PALIVOVÉ FILTRY

Palivové filtry zachycují nečistoty obsažené v benzínu, motorové naftě a instalují se dokonce v pohonech LPG, přitom účinně chrání přesné součásti palivového systému spalovacích motorů před rychlým opotřebením. Tato paliva obsahují nečistoty pocházející z výrobního a distribučního procesu. Prach, rez vnitřních stěn nádrží, voda a v ní žijící mikroorganismy mohou způsobit rychlé opotřebení vstřikovačů, čerpadel a ventilů regulátorů tlaku, které se nacházejí v nových motorech. U moderních motorů se vyžaduje zachycování nečistot o řádovém rozměru 3+5 µm s účinností vyšší než 90%. Aby bylo možné téměř požadavkům vyhovět, instaluje se do palivového systému více než jeden filtr. Přitom na rozdíl od filtrace oleje, u filtrace paliva chybí obtokové ventily typu by-pass, které by zprůchodnily průtok paliva v okamžiku, kdy jsou filtry již ucpaný, protože zde platí pravidlo, že do spalovací komory patří pouze čisté palivo. Je proto lépe, když se motor zastaví pro nedostatek paliva (ucpané filtry), než kdyby pracoval na neočištěné palivo.



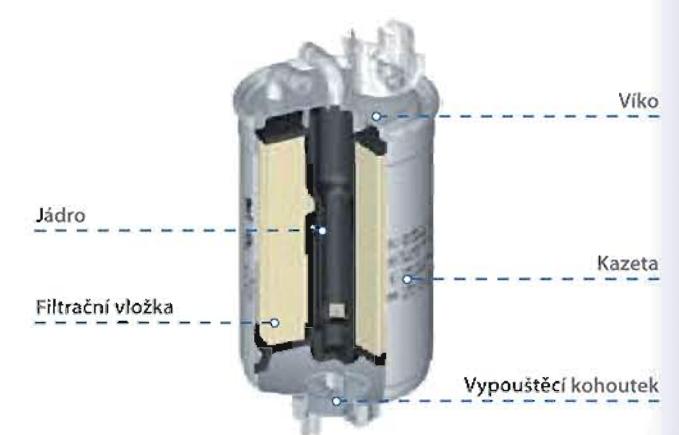
## Kazetové palivové filtry

Kazetové papírové filtry se obvykle používají jako filtry pro důkladné čištění a jako filtry vstupní filtry v soustavách s vícestupňovou filrací, a proto se často můžeme setkat s filtry tohoto typu s typickou kohoutkou na vypouštění vody umístěnou vně odlučovače. Voda se v palivu sice nerozpouští, ale vyskytuje se v něm v podobě kapek nebo emulze, která urychluje proces koroze kovových součástí palivového systému. Z paliva se odstraňuje pomocí jevu sedimentace, tedy gravitačního klesání kapek vody v usazovací nádrži a koalescence, tedy vylučování kapek vody během průtoku paliva filtrační přepážkou. Zevnějškem se tyto filtry podobají kazetovým olejovým filtrům, neobsahují však žádný vnitřní ventil. Podobný je také postup výměny opotřebených filtrů, který je omezen na vyšroubování použitého filtru a zašroubování nového.



## In-line palivové filtry

Typickou konstrukcí používanou v automobilech vybavených dieslovým motorem jsou in-line filtry vybavené vodním odlučovačem. V této specifické konstrukci jde o jakési „spojení“ kazetového a in-line filtru. U těchto filtrů jsou místo víka se závitem zašroubovaného do hlavice filtru použity vyčnívající vývody, díky kterým montáž probíhá způsobem charakteristickým pro in-line filtry. Umístění obou vývodů (přívodu a výstupu paliva) na jednom víku působí dojemem, že vnitřní stavba filtru je až neuvěřitelně podobná filtrům spin-on. Takové „zkřížení“ konstrukci je způsobeno instalací vodního odlučovače, který je nezbytný při filtrování motorové nafty u nových motorů. Aby mohl odlučovač plnit svou roli, je třeba pamatovat na pravidelné vypouštění vody pravidelným otvíráním vypouštěcího kohoutku. Nadbytek vody ve filtru, zejména v zimě, může způsobit vážné problémy při startování a provozu motoru.





## IC\_Katalog – 5. díl

Všechny produkty a služby, které jsou nabízeny na jakémkoliv trhu a v jakémkoliv odvětví, mohou mít pro spotřebitele často srovnatelnou základní užitnou hodnotu. V čem ale nabídky většinou vynikají (anebo naopak ztrácejí na popularitě) je jejich přidaná hodnota. Například každý umí koupit a prodat, ale ne každý umí prodlat s potřebným servisem, který zákazník očekává nebo dokonce se servisem, který je nad očekávání zákazníka. Také produkt samotný může plnit pouze základní funkci, pro jejíž použití je určen a nebo může spotřebitele velmi příjemně překvapit právě přidanou hodnotou, která je nad rámcem jeho základní funkčnosti.

IC\_Katalog jako nástroj, který je určený především pro vyhledávání dílů pro osobní vozy, nákladní vozy, motocykly, tuninových dílů a dílenského vybavení, nabízí celou řadu nadstandardních funkčností, kterými se odlišuje od jiných dostupných produktů.

V loňských vydání IC Journalu jsme vás seznámili s četnými možnostmi vyhledávání, které jsou základem katalogu. V roce 2007 budeme pokračovat v představování dalších nadstandardních funkčností IC\_Katalogu.

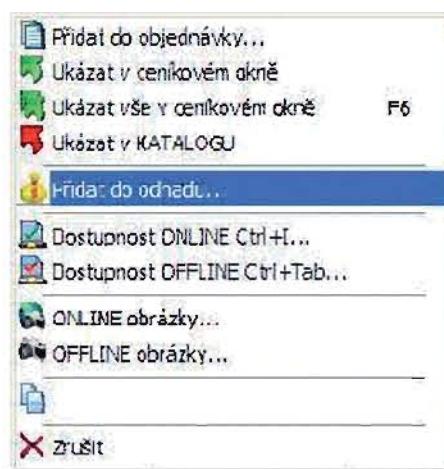
### Odhad

Jednou z velmi užitečných utilit, které



IC\_Katalog nabízí je **Odhad**. Tato funkce umožňuje uživateli vytvořit kalkulaci nákladů na opravu vozu, a to jak vlastních nákladů, tak i nákladů konečného spotřebitele - motoristy.

Základním předpokladem pro použití **Odhadu** je nastavení výchozích parametrů pro kalkulaci: **Výchozí hodinová sazba** (slouží k přepočtu času opravy na peněžní částku), **Výchozí DPH sazba pro služby**, **Výchozí cena dílu pro odhad** (zvolením **Velkoobchodní ceny** budou kalkulovány vlastní náklady uživatele IC\_Katalogu a zvolením **Maloobchodní ceny** lze kalkulovat náklady pro motoristu - například zakázkový list) a **Dodatečný multiplikátor pro cenu dílu** (tímto lze upravit maloobchodní nebo velkoobchodní cenu použitou pro kalkulaci - například volbou hodnoty cenového multiplikátoru 0,9 pro snížení ceny nebo 1,1 pro její navýšení). Tyto parametry je možné nastavit volbou **Nastroje - Nastavení - Odhad**.



Vlastní odhad zahrnuje následující kroky:

1. Vytvoření nového formuláře volbou **Odhad - Nový...**
2. V zobrazeném dialogovém okně lze vyplnit **Číslo registrace automobilu (SPZ)** a **Stav počítadla kilometrů**.
3. Následuje přidání dílu do odhadu (například kliknutím pravým tlačítkem myši na požadovaný díl v ceníkové nebo katalogové části IC\_Katalogu a volbou **Přidat do odhadu**).
4. V dalším dialogovém okně lze zadat do odhadu popis práce (například „Výměna olejového filtru“), případně je možné tuto práci vybrat z předem definovaného seznamu servisních prací. Dále je nutné zadat čas opravy. Cena opravy je počítána pomocí výchozí hodinové sazby anebo ji lze zadat ručně.
5. Nyní je možné vytvořený odhad zobrazit volbou **Odhad - Prohlížení... - Náhled/Tisk** a případně jej ještě upravit přidáním nebo odebráním dílů a servisních prací.

Odhad je dokončen a lze ho zákazníkovi vytisknout.

Firma: Auto Kutil - Jaroslav Kutil & syn
Adresa: Okrajovní 10/2, 140 00 Praha 4

Registrační číslo:	ABA123456	Stav počítadla:	100000
ZAKÁZKOVÝ LIST: 3			
DATUM TISKU: 10.01.2007			
SERVISNÍ PRÁCE/DÍL			
* Výměna olejového filtru	Čas: 0.10	30.00	35.70
* Výměna motorového oleje	Čas: 0.50	1.00	1.19
olejový filter	400Kč	0210-01-0280P	55.00
Motorový olej - syntetický	400Kč	2001-01-0002E	785.00
	HODNOTA:	874.00	1040.06 CZK

Zde uvedeny slouží k použití a poslati na základový listu na orientaci a může být podle druhu prováděných prací a používání dílů upřesněna o maximálně 10%.

## Kontakty – Pobočky



Inter Cars Bratislava

Rožňavská 1 (areál R1 centrum)  
831 04 Bratislava  
Tel.: (+421) 2 44 630 555  
Fax: (+421) 2 44 630 777  
E-mail: bratislava@intercars.sk



Inter Cars Banská Bystrica

Partizánska cesta 89  
974 01 Banská Bystrica  
Tel.: (+421) 48 47 008 88  
Fax: (+421) 48 47 008 89  
E-mail: banska.bystrica@intercars.sk



Inter Cars Košice

Lubina 1 (Sídloko Nad Jazerom)  
040 11 Košice  
Tel.: (+421) 55 72 777 11-15  
Fax: (+421) 55 72 777 10  
E-mail: kosice@intercars.sk



Inter Cars Nitra

Vašinová 70  
949 01 Nitra - Chrenová  
Tel.: (+421) 37 64 100 44  
Fax: (+421) 37 64 100 45  
E-mail: nitra@intercars.sk



Inter Cars Žilina

Saleziánska 2  
010 08 Žilina  
Tel.: (+421) 41 76 333 77  
Fax: (+421) 41 76 333 78  
E-mail: zilina@intercars.sk

[www.intercars.sk](http://www.intercars.sk)

**BOSCH**

Nakúpte vo februári produkty Bosch za 35 000 SK (bez DPH) v spoločnosti Inter Cars a získajte príklepovú vŕtačku Bosch.

Priklepová vŕtačka Bosch PSB 550 RA v hodnote 3 390 SK vrátane DPH.

Termín akcie: 1.3.2007 - 31.3.2007

**bosal**

Nakúpte v marci produkty Bosal za 35 000 SK (bez DPH) v spoločnosti Inter Cars a získajte náramkové hodinky Festina.

Náramkové hodinky Festina 16242 v hodnote 4 290 SK vrátane DPH.

**CONTITECH**

Nakúpte v apríli produkty Contitech za 30 000 SK (bez DPH) v spoločnosti Inter Cars a získajte DVD prehrávač Philips podporujúci DivX.

DVD prehrávač Philips DVP3040 podporujúci DivX v hodnote 2 149 SK vrátane DPH.

Podmienkou získania uvedených cien je zakúpenie produktov Bosch, Bosal a Contitech aspoň v daných hodnotách a v uvedených termínoch. Každý zákazník má pri splnení podmienky akcie nárok iba na jeden ks príslušnej odmeny. Ceny budú odovzdané po ukončení a vyhodnotení akcie. Právo na zmenu ceny je vyhradené. Viac informácií o týchto akciach dostanete na ktorojkolvek pobočke Inter Cars.